



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI
SPÓŁKI PLAST-BOX S.A.
ZA 2006 ROK**

I. ZASADY SPORZĄDZENIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	4
II. OPIS STRUKTURY GŁÓWNYCH LOKAT KAPITAŁOWYCH LUB GŁÓWNYCH INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH.....	4
III. WAŻNIEJSZE ZDARZENIA MAJĄCE ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ ORAZ WYNIKI FINANSOWE.....	4
IV. CHARAKTERYSTYKA STRUKTURY AKTYWÓW I PASYWÓW BILANSU SPÓŁKI	5
V. OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWYCH KAPITAŁOWYCH.....	6
1. RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT.....	6
2. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE.....	7
3. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EKONOMICZNO-FINANSOWE.....	7
VI. OPIS ISTONYCH CZYNNIKÓW RYZYKA.....	8
VII. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH, TOWARACH I USŁUGACH.....	9
VIII. INFORMACJE O RYNKACH ZBYTU I ZAOPATRZENIA, Z UWZGLĘDNIENIEM PODZIAŁU NA RYNKI KRAJOWE I ZAGRANICZNE	10
IX. INFORMACJE O ZAWARTYCH UMOWACH ZNACZĄCYCH DLA DZIAŁALNOŚCI GRUPY.....	13
X. INFORMACJE O ZMIANACH W POWIĄZANIACH ORGANIZACYJNYCH LUB KAPITAŁOWYCH EMITENTA Z INNYMI PODMIOTAMI.....	14
XI. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI, JEŻELI JEDNORAZOWA LUB ŁĄCZNA WARTOŚĆ TRANSAKCJI ZAWARTYCH PRZEZ DANY PODMIOT POWIĄZANY PRZEKRACZA WYRAŻONĄ W ZŁOTYCH RÓWNOWARTOŚĆ KWOTY 500.000 EURO.....	14
XII. INFORMACJE O ZACIĄGNIĘTYCH KREDYTACH, UMOWACH POZYCZEK, Z UWZGLĘDNIENIEM TERMINÓW ICH WYMAGALNOŚCI ORAZ UDZIELONYCH PORĘCZENIACH I GWARANCJACH.....	15
XIII. INFORMACJA O UDZIELONYCH POŻYCZKACH, Z UWZGLĘDNIENIEM TERMINÓW ICH WYMAGALNOŚCI A TAKŻE UDZIELONYCH PORĘCZENIACH I GWARANCJACH.....	15
XIV. OPIS WYKORZYSTANIA PRZEZ EMITENTA WPŁYWÓW Z EMISJI.....	15
XV . OBJAŚNIENIE RÓŻNIC POMIĘDZY WYNIKAMI FINANSOWYMI WYKAZANYMI W RAPORCIE ROCZNYM A WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYMI PROGNOZAMI NA 2006 ROK.....	15
XVI. OCENA DOTYCZĄCA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI.....	16
XVII. OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH, W TYM INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH, W PORÓWNANIU DO WIELKOŚCI POSIADANYCH ŚRODKÓW, Z UWZGLĘDNIENIEM I MOŻLIWYCH ZMIAN W STRUKTURZE ICH FINANSOWANIA TEJ DZIAŁALNOŚCI.....	16
XVIII. OCENA CZYNNIKÓW I NIETYPOWYCH ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPŁYW NA WYNIK Z DZIAŁALNOŚCI ZA ROK OBROTOWY	16
XIX. CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA PERSPEKTYW ROZWOJU EMITENTA.....	16

XX . ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM EMITENTA.....	17
XXI. ZMIANY W SKŁADZIE OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH EMITENTA W CIĄGU OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO, ZASADY DOTYCZĄCE POWOŁYWANIA I ODWOŁYWANIA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH ORAZ UPRAWNIENIA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH.....	17
XXII. WSZELKIE UMOWY ZAWARTE MIĘDZY EMITENTEM A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI, PRZEWIDUJĄCE REKOMPENSATĘ W PRZYPADKU ICH REZYGNACJI LUB ZWOLNIENIA.....	18
XXIII. WARTOŚĆ WYNAGRODZEŃ, NAGRÓD LUB KORZYŚCI, W TYM WYNIKAJĄCYCH Z PROGRAMÓW MOTYWACYJNYCH LUB PREMIOWYCH I INNYCH, ODDZIELNIE DLA KAŻDEJ Z OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH EMITENTA W PRZEDSIĘBIORSTWIE EMITENTA.....	18
XXIV. ŁĄCZNA LICZBA I WARTOŚĆ NOMINALNA WSZYSTKICH AKCJI (UDZIAŁÓW) EMITENTA ORAZ AKCJI I UDZIAŁÓW W JEDNOSTKACH POWIĄZANYCH EMITENTA, BĘDĄCYCH W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH.....	19
XXV. AKCJONARIUSZE POSIADAJĄCY BEZPOŚREDNIO LUB POŚREDNIO PRZEZ PODMIOTY ZALEŻNE, CO NAJMNIEJ 5% W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW NAWALNYM ZGROMADZENIU EMITENTA.....	19
XXVI. INFORMACJA O ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH (W TYM RÓWNIEŻ ZAWARTYCH PO DNIU BILANSOWYM), W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ DOTYCHCZASOWYCH AKCJONARIUSZY.....	20
XXVII. WSKAZANIE POSIADACZY WSZELKICH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH, KTÓRE DAJĄ SPECJALNE UPRAWNIENIA KONTROLNE W STOSUNKU DO EMITENTA.....	20
XXVIII. INFORMACJE O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH.....	20
XXIX. WSKAZANIE WSZELKICH OGRANICZEŃ DOTYCZĄCYCH PRZENOSZENIA PRAWA WŁASNOŚCI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH EMITENTA ORAZ WSZELKICH OGRANICZEŃ W ZAKRESIE WYKONYWANIA PRAWA GŁOSU.....	20
XXX. INFORMACJA O DACIE ZAWARCIA PRZEZ EMITENTA UMOWY Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.....	20
XXXI. INFORMACJA O ŁĄCZNEJ WYSOKOŚCI WYNAGRODZENIA, WYNIKAJĄCEGO Z UMOWY Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.....	20
XXXII. NAJWAŻNIEJSZE OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU.....	21
XXXIII. OŚWIADCZENIE DOTYCZĄCE PRZESTRZEGANIA ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO.....	21

Sprawozdanie Zarządu

z działalności Przetwórstwa Tworzyw Sztucznych PLAST-BOX S.A. za 2006 rok

I. ZASADY SPORZĄDZENIA ROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

1. Zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia z dnia 10 grudnia 2004 r. sprawozdania finansowe (jednostkowe i skonsolidowane) Spółki PLAST BOX S.A. sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) przyjętymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz interpretacjami opublikowanymi przez Stały Komitet ds. Interpretacji przy RMSR.

2. Szczegółowy opis zasad rachunkowości zastosowanych przy sporządzeniu rocznego sprawozdania finansowego za 2006 rok. przedstawiono w „Informacjach ogólnych” do rocznego sprawozdania finansowego Przetwórstwa Tworzyw Sztucznych Plast-Box S.A. za 2006 rok.

3. W rocznym sprawozdaniu finansowym zaprezentowano dane porównywalne, dotyczące analogicznego okresu roku poprzedniego zakończonego 31 grudnia 2005 r., które również podlegały badaniu przez biegłego rewidenta.

II. OPIS STRUKTURY GŁÓWNYCH LOKAT KAPITAŁOWYCH LUB GŁÓWNYCH INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH

1. W 2006 roku emitent dokonał podwyższenia kapitału zakładowego spółki zależnej Plast-Box Ukraina Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością w kwocie 158 tys. PLN w formie aportu.

Na dzień 31.12.2006 r. kapitał zakładowy spółki zależnej Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Plast-Box Ukraina wynosił 2.855 tys. PLN.

2. W dniu 12 grudnia 2006 roku emitent nabył 100% udziałów w jednostce zależnej Plast-Box Development Sp. z o.o. Cenę zakupu 50 udziałów o nominale po 500 PLN każdy, ustalono w wysokości 19.838,66 PLN.

W dniu 29 grudnia 2006 r. podwyższono kapitał zakładowy w spółce zależnej Plast-Box Development w wyniku wniesienia przez emitenta wkładu w postaci pieniężnej w wysokości 206.500 PLN oraz aportu o wartości 6.888.500 PLN.

III. WAŻNIEJSZE ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ ORAZ WYNIKI FINANSOWE

W 2006 roku można było bardzo wyraźnie zauważyć efekty przeprowadzonej restrukturyzacji spółki polskiej, co przełożyło się na zdecydowaną poprawę efektów działalności operacyjnej w stosunku do porównywalnego okresu roku ubiegłego.

Skalę poprawy wyników firmy prezentuje poniższe zestawienie.

ZESTAWIENIE PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY I WYNIKÓW DZIAŁALNOŚCI ZA OKRES 2006 r. (w porównaniu do 2005 r.)

Wyszczególnienie	Dane liczbowe (w tys. PLN)		Efekt w %
	2006 rok	2005 rok	
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY OGÓŁEM	50 786	44 465	poprawa o 14,2%
ZYSK (STRATA) BRUTTO ZE SPRZEDAŻY	8 739	4 851	poprawa o 80,1%
ZYSK (STRATA) ZE SPRZEDAŻY	633	- 2 764	poprawa o 122,9%
ZYSK (STRATA) NA DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	352	- 3 436	poprawa o 110,2%

Przedstawione powyżej dane dowodzą dynamicznego zwrotu w kierunku poprawy wolumenów a przez to również skokowej poprawy wyników ze sprzedaży i działalności operacyjnej.

Sytuacja taka daje bardzo realne perspektywy i podstawy utrzymania oczekiwanych tendencji w kierunku stałej poprawy wyników finansowych działalności a przede wszystkim osiągnięcia trwałej rentowności sprzedaży.

Struktura przychodów ze sprzedaży Plast-Box S.A. w ujęciu branżowym za 2006 rok w porównaniu do 2005 roku

<i>Branża</i>	<i>Sprzedaż za 2006 r. (w %)</i>	<i>Sprzedaż za 2005 r. (w %)</i>
Handlowa	38,11	43,28
Chemiczna	31,92	33,20
Spożywcza	28,98	23,06
Inne	0,99	0,46
Razem	100,00	100,00

IV. CHARAKTERYSTYKA STRUKTURY AKTYWÓW I PASYWÓW BILANSU SPÓŁKI

BILANS

Charakterystyka struktury aktywów i pasywów.

Suma bilansowa Plast-Box S.A. na dzień 31 grudnia 2006 roku wynosiła 62.662 tys. PLN, co w porównaniu z rokiem poprzednim stanowiło wzrost o 16,4%.

1. W strukturze aktywów - **aktywa trwałe** stanowiły 59,0%, tj. kwotę 36.950 tys. PLN, **aktywa obrotowe** 41,0%, tj. 25.712 tys. PLN. Równocześnie wartość aktywów trwałych wzrosła o 22,1% a wartość aktywów obrotowych wzrosła o 64,9% w stosunku do stanu na dzień 31.12.2005 r.

Wartość zapasów na dzień bilansowy wynosiła 8.849 tys. PLN (14,1% sumy aktywów) i była wyższa w porównaniu ze stanem na 31.12.2005 r. o 43,2%.

Struktura zapasów na dzień 31 grudnia 2006 roku w porównaniu do stanu na 31 grudnia 2005 r.

<i>Grupa rodzajowa</i>	<i>Udział w sumie zapasów 31.12.2006 r. [%]</i>	<i>Udział w sumie zapasów 31.12.2005 r. [%]</i>
Materiały	35,7	31,9
Produkty gotowe	62,7	64,8
Towary	1,6	3,3
Zaliczki na dostawy	0,0	0,0
Razem	100,0	100,0

2. W strukturze pasywów - **kapitał własny** stanowił 57,9% tj. 36.251 tys. PLN, **zobowiązania i rezerwy na zobowiązania** stanowiły 42,1%, tj. kwotę 26.411 tys. PLN. Nastąpił przy tym wzrost wartości kapitału własnego o 56,2% oraz spadek wartości zobowiązań i rezerw na zobowiązania o 13,7% w porównaniu ze stanem na dzień 31.12.2005 r.
3. Wysokość kapitałów własnych Plast-Box S.A. była wynikiem następujących pozycji :

kapitał zakładowy	10.750 tys. PLN,
kapitał zapasowy	25.070 tys. PLN,
pozostałe kapitały rezerwowe	651 tys. PLN,
zysk z lat ubiegłych	-34 tys. PLN,
zysk netto	-186 tys. PLN.

V. OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWYCH

V.1. RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

Przychody.

W 2006 roku przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wyniosły 50.786 tys. PLN, co stanowiło wzrost w stosunku do roku poprzedniego o 14,2%.

W strukturze przychodów ogółem, kwotę 48.377 tys. PLN tj. 95,3%, stanowiły **przychody ze sprzedaży produktów i usług**, na które złożyły się wpływy z tytułu:

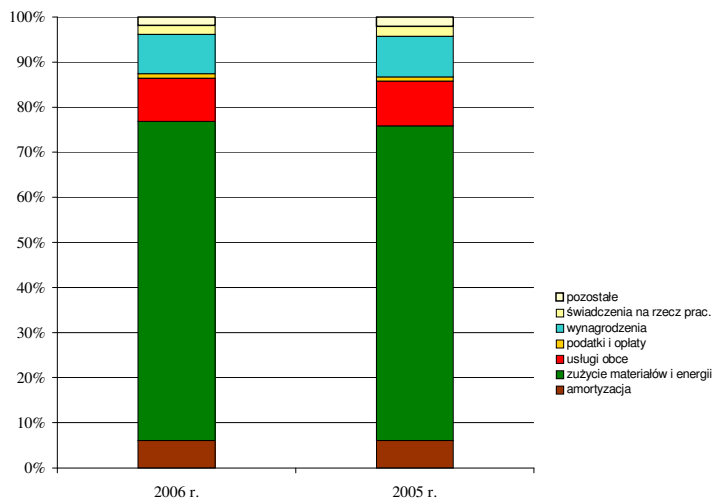
sprzedaży wyrobów	98,3%,
sprzedaży usług	1,7%,

Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów wyniosły 2.409 tys. PLN i wzrosły o 48,2% w porównaniu z przychodami w tej grupie za 2005 rok.

2. Koszty

Koszty rodzajowe w 2006 roku wyniosły 49.990 tys. PLN i były wyższe od analogicznych kosztów w 2005 r. o 10,2 %.

Wykres 1. Struktura kosztów rodzajowych w 2005 roku i 2004 roku



W strukturze kosztów rodzajowych wzrósł udział kosztów zużycia materiałów i energii (o 0,96 punktu procentowego) natomiast zmniejszył się udział wynagrodzeń (o 0,26) i pozostałych kosztów rodzajowych (o 0,33). Znaczący wzrost udziału kosztów materiałowych i ograniczenie udziału kosztów nieprodukcyjnych w strukturze stanowiły oczekiwany efekt działań restrukturyzacyjnych i oszczędnościowych podjętych na przełomie 2005 i 2006 roku.

Koszt własny sprzedaży (koszt sprzedanych produktów, usług towarów i materiałów) wyniósł 42.047 tys. PLN i wzrósł o 6,1% w stosunku do danych z 2005 roku, w tym: **koszt wytworzenia sprzedanych produktów** 39.639 tys. PLN, wzrósł o 4,7%. **Koszt sprzedanych towarów i materiałów** wyniósł 2.361 tys. PLN co stanowiło wzrost o 34,8% w porównaniu z 2005 rokiem.

Koszty sprzedaży w 2006 roku wyniosły 2.472 tys. PLN, co stanowiło wzrost do poprzedniego roku o 30,2%.

Koszty ogólnego zarządu wyniosły 5.634 tys. PLN, i były niższe w stosunku do 2005 roku o 1,5%. Największy udział w kosztach ogólnego zarządu miały koszty wynagrodzeń oraz pozostałych usług.

Wyniki finansowe

W 2006 roku Spółka osiągnęła **zysk na działalności operacyjnej** w kwocie 352 tys. PLN, co stanowiło poprawę o 110,2% w stosunku do 2005 roku kiedy na działalności operacyjnej odnotowano znaczącą stratę.

Prezentowany okres 2006 roku charakteryzował się diametralną i trwałą poprawą rentowności sprzedaży.

Na poziomie **wyniku brutto** odnotowano **stratę** w kwocie: - 411 tys. PLN i był to wynik gorszy o 117,3% w stosunku do 2005 roku.

Strata netto wyniosła : - 186 tys. PLN , co oznaczało pogorszenie wyniku o 110,3%.

W 2006 roku działalność Plast-Box S.A. finansowana była długiem zewnętrznym oraz ze środków własnych. Na koniec roku udział kapitałów własnych w sumie bilansowej wynosił 57,9%.

V.2. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE

Na początku 2006 roku Spółka posiadała środki pieniężne w wysokości 919 tys. PLN. W wyniku operacji gospodarczych zrealizowanych w trakcie 2006 roku., stan ten zwiększył się o kwotę 7.715 tys. PLN do 8.634 tys. PLN. Odnotowany wzrost był wynikiem następujących działalności:

1. Działalność operacyjna.

Działalność operacyjna Spółki w okresie 2006 roku charakteryzowała się istotnym wzrostem stanu należności oraz zobowiązań krótkoterminowych . Porównywalnie wysoki Spadek odnotowano natomiast w stanie zapasów i stanie rezerw . Saldo przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej wyniosło w wyniku tego 2.381 tys. PLN. W roku poprzednim saldo działalności również było dodatnie i wynosiło 4.021 tys. PLN.

2. Działalność inwestycyjna.

W 2006 roku Spółka realizowała wydatki inwestycyjne związane głównie z zakupami inwestycyjnymi stanowiącymi element przygotowań pod realizację zadań w następnych okresach. Kwota tych wydatków wyniosła w 2006 roku 1.373 tys. PLN a wydatki pokryte zostały z nadwyżek działalności finansowej. Saldo przepływów pieniężnych z działalności inwestycyjnej było ujemne i wyniosło: -1.713 tys. PLN. Dla porównania w roku poprzednim ujemne stanowiło kwotę: -1.877 tys. PLN.

4. Działalność finansowa.

Działalność finansowa Spółki koncentrowała się wokół porządkowania portfela zobowiązań leasingowych i kredytowych co umożliwiły wpływy uzyskane z emisji akcji pod koniec 2006 roku w kwocie 13.262 tys. PLN.

Saldo przepływów pieniężnych z działalności finansowej było dodatnie i wyniosło: 7.047 tys. PLN. W roku poprzednim saldo z działalności finansowej było ujemne i wyniosło: - 1.454 tys. PLN.

V.3. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI FINANSOWE PLAST-BOX S.A.

Wyszczególnienie	2006 rok	2005 rok
Stopa zwrotu z kapitału – ROE ¹	- 0,6%	8,1%
Stopa zwrotu z aktywów – ROA ²	- 0,3%	3,6%
Marża EBIT ³	0,7%	- 7,7%
Marża EBITDA ⁴	6,7%	- 1,5%
Rentowność sprzedaży ⁵	17,2%	10,9%
Rentowność brutto ⁶	- 0,8%	5,4%
Rentowność netto ⁷	- 0,4%	4,1%
Stopa wypłaty dywidendy ⁸	0,0%	0,0%
Wskaźnik płynności bieżącej ⁹	1,4	0,9
Wskaźnik płynności szybkiej ¹⁰	0,9	0,5
Wskaźnik ogólnego zadłużenia ¹¹	42,1%	56,9%
Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych ¹²	72,9%	131,9%

¹ zysk netto / (kapitał własny na pocz. okresu + kapitał własny na koniec okresu) / 2

² zysk netto / aktywa razem na pocz. okresu + aktywa razem na koniec okresu) / 2

- ³zysk operacyjny / przychody netto ze sprzedaży
⁴zysk operacyjny + amortyzacja / przychody netto ze sprzedaży
⁵zysk brutto ze sprzedaży / przychody netto ze sprzedaży
⁶zysk brutto / przychody netto ze sprzedaży
⁷zysk netto / przychody netto ze sprzedaży
⁸dywidenda / zysk netto
⁹majątek obrotowy / zobowiązania krótkoterminowe
¹⁰majątek obrotowy – zapasy / zobowiązania krótkoterminowe
¹¹Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania / aktywa razem
¹²Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania / kapitał własny

VI. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROŻEŃ

Zdaniem Zarządu Plast-Box S.A. dzięki obecnej sytuacji finansowej Spółki, jej potencjałowi produkcyjnemu oraz pozycji rynkowej nie istnieją poważniejsze zagrożenia dla dalszego dynamicznego rozwoju przedsiębiorstwa. Występuje jednak wiele czynników zarówno o wewnętrznym jak i zewnętrznym charakterze, które bezpośrednio, bądź pośrednio będą miały wpływ na dynamikę rozwoju Spółki i osiągane wyniki finansowe.

1. Czynniki ryzyka związane z działalnością operacyjną.

Ryzyko znaczącego wpływu kosztów materiałowych na wyniki działalności

Udział kosztów materiałowych surowców używanych do produkcji, stanowił w strukturze kosztów około 52%. Wahanie cen surowców, będą zatem w bezpośredni sposób wpływać na osiągane wyniki finansowe i rentowność działalności, szczególnie przy silnej konkurencji na rynku producentów opakowań z tworzyw sztucznych.

Ryzyko różnic kursowych

Zakupy podstawowych surowców do produkcji pochodzą w znacznej mierze z importu i w istotnej części rozliczane są w EURO. Również ceny eksportowanych wyrobów, ustalane są głównie w EURO. Skutkuje to ryzykiem wystąpienia trudnych do przewidzenia różnic kursowych. Stąd strategicznym założeniem Spółki jest zwiększenie udziału eksportu do poziomu 50%, tj. porównywalnego z udziałem surowców w cenie sprzedaży. Jak wskazują wyniki prezentowanego okresu sprawozdawczego, znaczące zniwelowanie ryzyka różnic kursowych przez osiągnięcie takiego poziomu eksportu, staje się coraz bardziej realne.

2. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w którym Spółka prowadzi działalność.

Ryzyka związane z realizowanymi inwestycjami, w tym rozwoju produkcji na Ukrainie

Częścią realizacji strategicznych planów rozwoju Spółki jest wzrost znaczenia wyrobów Grupy Kapitałowej na rynkach wschodnich w oparciu o działającą na Ukrainie jednostkę zależną Sp. z o.o. Plast-Box Ukraina. Zgodnie z założeniami Zarządu, działania te winny doprowadzić w ciągu najbliższych kilku lat, do uzyskania wiodącej pozycji w produkcji wiader na tym rynku. Ponieważ realizacja tych planów uzależniona jest od wielu czynników, na które Spółka może nie mieć bezpośredniego wpływu, mogą wystąpić opóźnienia w uzyskiwaniu oczekiwanych efektów ekspansji na rynek ukraiński i krajów sąsiednich.

Ryzyko uzależnienia cen surowca od wahań na rynku ropy naftowej

Podstawowymi surowcami do produkcji wyrobów z tworzyw sztucznych, są granulaty polipropylenu i polietylenu otrzymywane w wyniku przetworzenia ropy naftowej. Powoduje to silne uzależnienie ich cen od ceny ropy naftowej, której rynek - wrażliwy na sytuację polityczną na świecie, charakteryzuje się trudnymi do przewidzenia, znacznymi wahaniami cenowymi. Przenosi się również na ceny surowców używanych do produkcji przez Spółkę, co może skutkować nie osiągnięciem przez nią, zakładanych efektów działalności gospodarczej.

Ryzyko uzależnienia od kluczowej branży odbiorców

Znaczącą część swoich wyrobów (ok. 31,9%) Spółka sprzedaje do odbiorców z branży chemicznej, w tym producentów farb i lakierów, co powoduje uzależnienie od panującej w tej branży koniunktury oraz przenoszenie na Spółkę, wpływu zasad funkcjonowania tej branży na rynku, m.in. sezonowości sprzedaży. Ponieważ jednak prognozy odnośnie rozwoju branży farb i lakierów są pomyślne, ryzyko zagrożenia wyników działalności z tego tytułu nie musi wystąpić.

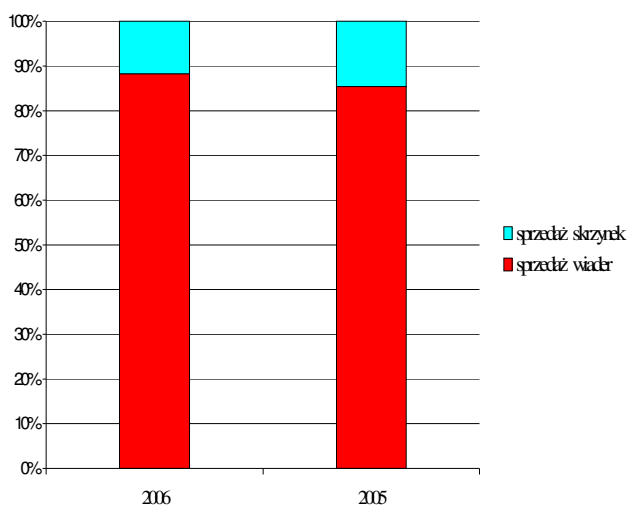
VII. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH, TOWARACH I USŁUGACH

W strukturze przychodów całkowitych ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów, sprzedaż wiader stanowiła 84,2%, sprzedaż skrzynek: 11,0% a sprzedaż towarów i materiałów: 4,8%. Nastąpiło tu przesunięcie w stosunku do struktury z poprzedniego roku w kierunku sprzedaży wiader, których udział wzrósł o 1,1 punktu procentowego kosztem udziału skrzynek.

Sprzedaż produktów i usług.

Przychody ze sprzedaży produktów i usług w 2006 roku wyniosły 48.377 tys. PLN, co stanowiło wzrost do poprzedniego roku o 12,9%.

Wykres 2. Struktura przychodów ze sprzedaży wyrobów w 2006 roku i 2005 roku



W strukturze sprzedaży wyrobów widoczny był wzrost udziału wiader. W porównaniu do 2005 roku udział wiader wzrósł o 4,9 punktu procentowego osiągając poziom 88,2%.

Ilościowa sprzedaż podstawowych grup asortymentowych: wiader i skrzynek w 2006 r. i 2005 r.

Wyszczególnienie	2006 rok (tys. sztuk)	2005 rok (tys. sztuk)	Dynamika 2006 : 2005 (%)
Wiadra	26 380,6	23 001,6	114,7
Skrzynki	710,8	746,3	95,2
Razem	27 091,4	23 747,9	114,1

W przypadku wiader, dynamika wartościowa istotnie wyprzedziła (o 7,5 punktu procentowego) dynamikę ilościową. Z kolei w grupie skrzynek dynamika ilościowa sprzedaży była bardzo zbliżona do dynamiki wartościowej, która wyniosła 94,9%.

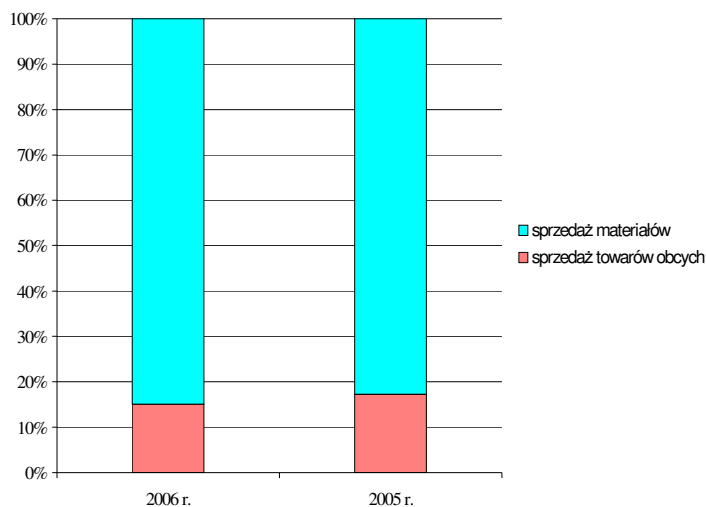
Największym odbiorcą produktów Spółki a równocześnie kontrahentem, z którym obroty handlowe przekroczyły 10% ogółu przychodów z tytułu sprzedaży emitenta był francuski odbiorca sieciowy – firma Petit sarl. W roku 2006 sprzedaż do tego klienta stanowiła 12,6% całkowitych przychodów Spółki.

Drugim z kolei odbiorcą była spółka handlowa Bekuplast Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku. Jest to przedstawiciel znanej w Europie niemieckiej spółki z branży opakowań plastikowych Bekuplast GmbH KSV z siedzibą w Ringe. W okresie objętym sprawozdaniem obroty z tym klientem również przekroczyły 10% osiągając poziom 10,8% w przychodach emitenta ze sprzedaży.

Sprzedaż towarów i materiałów.

Wartość przychodów ze sprzedaży towarów i materiałów wyniosła w analizowanym okresie 2.409 tys. PLN, co stanowiło wzrost o 48,2% w stosunku do roku poprzedniego.

Wykres 3. Struktura przychodów ze sprzedaży towarów i materiałów w 2006 r. i w 2005 r.

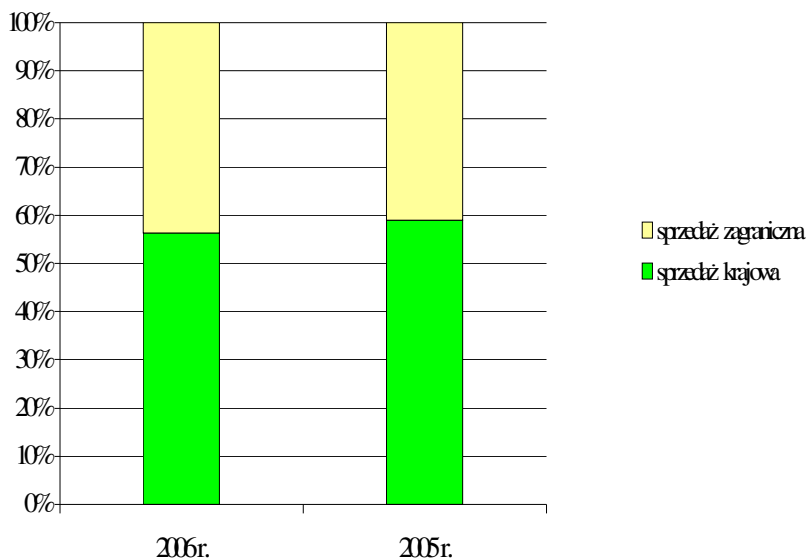


W 2006 roku sprzedaż towarów obcych wzrosła o 30,4% w porównaniu z rokiem poprzednim a jej udział w strukturze przychodów ze sprzedaży towarów i materiałów obniżył się o 2,1 punktów procentowych.

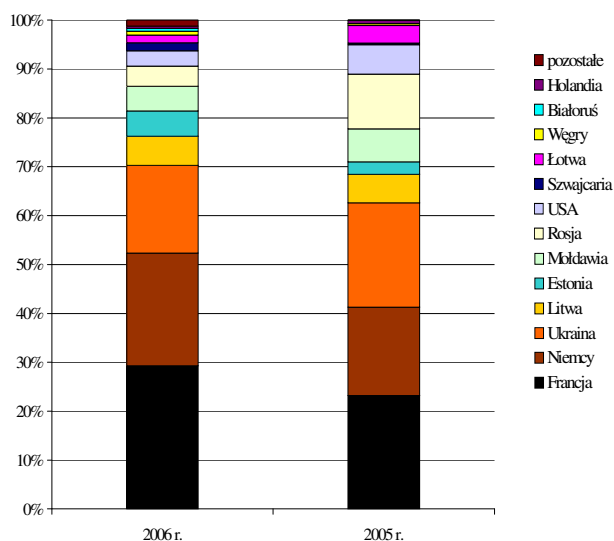
VIII. INFORMACJE O RYNKACH ZBYTU I ZAOPATRZENIA, Z UWZGLĘDNIENIEM PODZIAŁU NA RYNKI KRAJOWE I ZAGRANICZNE

Sprzedaż Plast-Box S.A. przeznaczona była na rynek krajowy i na rynki zagraniczne. W 2006 roku nastąpił dalszy wzrost udziału sprzedaży zagranicznej w strukturze sprzedaży ogółem. W porównaniu do roku poprzedniego udział ten wzrósł o 2,6 punktów procentowych osiągając poziom 43,6% . W porównaniu z rokiem poprzednim wartość sprzedaży wyrobów za granicę wzrosła o 21,4%.

Wykres 4. Udział sprzedaży zagranicznej w sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów w 2006 roku i 2005 roku



Wykres 5. Główne kierunki sprzedaży zagranicznej produktów i usług w 2006 roku i 2005 roku

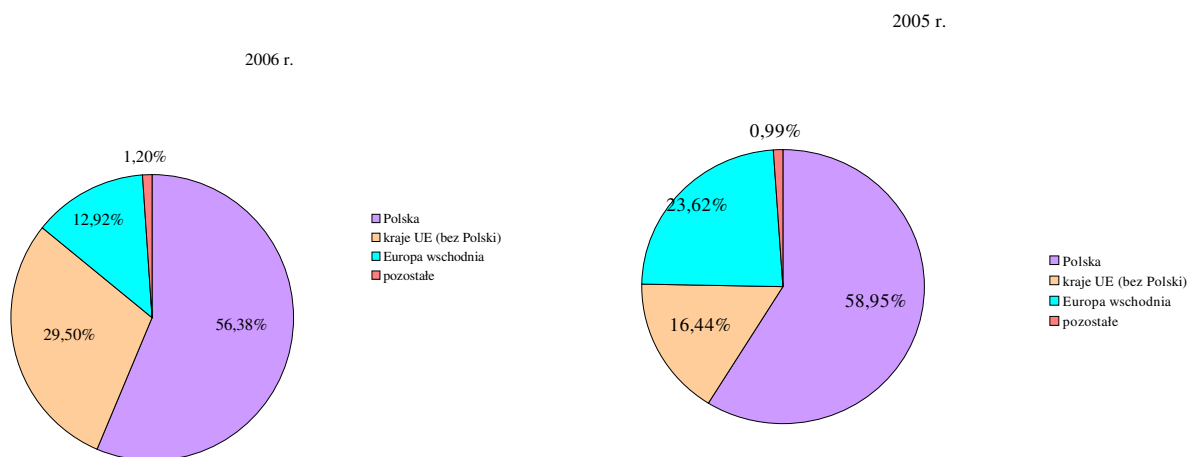


Spśród liczących się kierunków sprzedaży zagranicznej w 2006 roku największą dynamiką odznaczała się sprzedaż do Estonii: wzrost do roku poprzedniego o 154,3% a także: do Francji (*przyrost o 61,0%*) i do Niemiec (*przyrost o 62,1%*). Z pozostałych kierunków o mniejszym wolumenie sprzedaży bardzo dynamicznie wzrósł rynek szwajcarski: ok. 6-krotnie oraz węgierski: wzrost o 182,2%.

Największe spadki odnotowano na sprzedaży: do Rosji: spadek do roku 2005 o 53,5% oraz na Łotwę: spadek o 44,2%.

Wśród głównych kierunków sprzedaży zagranicznej największy udział zajmował rynek francuski : 29,3% (wzrost o 6,1 punktu procentowego do 2005r.), a dalej niemiecki: 23,1% i ukraiński: 17,9%.

Wykres 6. Geograficzna struktura sprzedaży w 2006 roku i 2005 roku

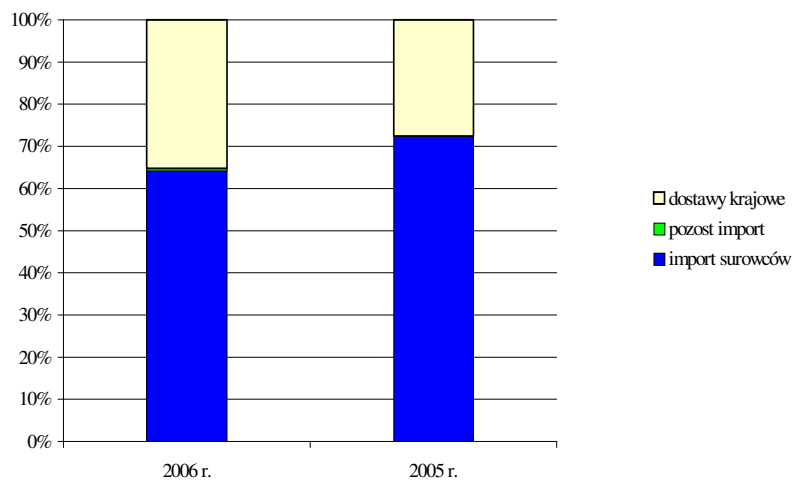


Geograficzny rozkład sprzedaży wskazywał generalnie na wzrost udziału sprzedaży zagranicznej, w tym sprzedaży do krajów Unii Europejskiej, gdzie udział do roku poprzedniego wzrósł o 13,04 punktu procentowego. Tak wyraźna dynamika sprzedaży wewnątrzunijnej dokonała się głównie kosztem drastycznego spadku udziału (o 10,7 punktów procentowych) rynków Europy

wschodniej w sprzedaży emitenta.

Zakupy i zaopatrzenie Plast-Box S.A. w podstawowe surowce i materiały dokonywana była w przeważającej części za granicą. W 2006 roku import stanowił ok. 64,2 % ogółu zakupu surowców i materiałów do produkcji i zmniejszył się w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego o 8,2 punktu procentowego.

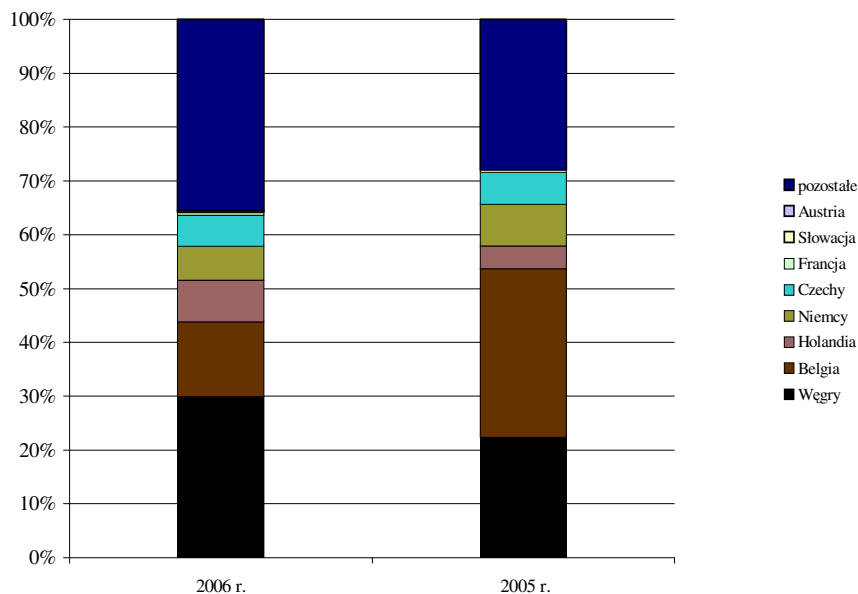
Wykres 7. Udział importu surowców do produkcji wyrobów, w ogólnych obrotach z tytułu dostaw w 2006 r. i 2005 r.



Głównymi kierunkami i źródłami zaopatrzenia Grupy w surowce w 2006 roku były dostawy krajowe: 35,5% w strukturze, a z zagranicy dostawy z Węgier: 29,9%, Belgii: 13,9% i Holandii: 7,7%.

W 2005 roku obok dostaw krajowych (27,9%) głównymi źródłami zaopatrzenia surowcowego była Belgia: 31,3% w strukturze, Węgry: 22,4% i Niemcy: 7,7%.

Wykres 8. Główne kierunki importu i źródła zaopatrzenia surowcowego Spółki w 2006 r. i 2005 r.



W zaprezentowanym wyżej zestawieniu głównych kierunków i rynków dostaw surowców wyróżnić należy kluczowych dostawców, których udział w dostawach z tytułu zaopatrzenia w materiały i surowce do produkcji przekroczył 10%, tj.:

1/.Tiszai Vegyi Kombinat Rt z siedzibą w Tiszaujvaros (Węgry) - udział w całkowitym zaopatrzeniu Spółki w materiały i surowce do produkcji w 2006 roku wyniósł 29,9% (w 2005 roku: 31,3%).

2/. BASELL ORLEN Polyolefins Sprzedaż Sp. z o.o. w Płocku (Polska) z 26,1% udziałem w zaopatrzeniu Spółki w surowce i materiały do produkcji (w 2005 r. belgijska spółka BASELL Polyolefins Company N.V. obejmowała: 20,6% w strukturze dostaw),

3/. Total Petrochemicals z siedzibą w Bruxelles - Belgia - udział w zaopatrzeniu Spółki w materiały i surowce do produkcji wyniósł w 2006 roku 12,6% (w 2005 roku: 10,7%).

Wymienione wyżej podmioty, poza umowami zaopatrzenia, zawieranymi na czas określony, nie były i nie są w jakikolwiek inny sposób, powiązane ze Spółką.

IX. INFORMACJE O ZAWARTYCH UMOWACH ZNACZĄCYCH DLA DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ EMITENTA

1. Ważniejsze wydarzenia i umowy związane z działalnością operacyjną:

Do najistotniejszych wydarzeń związanych z działalnością operacyjną Spółki Plast-Box S.A. w 2006 roku było przede wszystkim zawarcie znaczących umów, w tym zarówno nowych jak i stanowiących kontynuację współpracy z najważniejszymi kontrahentami:

1.1.Umowy dostawy – posiadające charakter umów ramowych, w których strony określają zasady współpracy, w tym terminy złożenia i realizacji zamówienia, terminy płatności oraz zasady odpowiedzialności z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania umów:

- podpisanie w dniu 8 marca 2006 r. z pomiędzy Spółką Plast-Box S.A. jako dostawcą a Popcorn Company Produktions Co.KG jako odbiorcą. Umowa została zawarta na czas określony, wynoszący 12 miesięcy od daty jej podpisania. Przedmiotem umowy jest wyprodukowanie i dostarczenie przez emitenta opakowań z nadrukiem stosowanych przez odbiorcę do konfekcjonowania popcornu i waty cukrowej. Wartość umowy opiewała na sumę 200.000 EUR i przekraczała 10% kapitałów własnych emitenta, czym spełniała kryterium uznania umowy za znaczącą.

(Raport bieżący Plast-Box S.A. nr 4/2006 z dnia 09.03.2006 r.)

- podpisanie w dniu 9 marca 2006 r. z Nobiles Kujawska Fabryką Farb i Lakierów z siedzibą we Włocławku jako odbiorcą, aneksu do umowy zawartej w dniu 23.05.2002 r. Aneks przedłuża termin obowiązywania umowy na czas nieokreślony. Przedmiotem kontraktu jest wyprodukowanie i dostarczenie przez emitenta opakowań czystych i z nadrukiem stosowanych przez odbiorcę do konfekcjonowania farb, w asortymencie i ilościach określanych w składanych przez NOBILES zamówieniach okresowych. Umowa nie precyzuje wartości. Na podstawie prognoz zapotrzebowania na lata 2006-2010 oraz asortymentu, ilości i cen oferowanych przez producenta opakowań, wartość kontraktu oszacowano na około 8.154.000 PLN, co przekraczało 10% kapitałów własnych Spółki Plast-Box S.A.

(Raport bieżący Plast-Box S.A. nr 5/2006 z dnia 10.03.2006 r.)

- podpisanie w dniu 8 lutego 2006 r. z Dyrup Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi jako odbiorcą, aneksu do umowy zawartej w dniu 18.03.2005. Aneks przedłuża ważność dotychczasowej umowy na czas określony do dnia 31.12.2006 r. Mimo, że wartość szacunkowa umowy 700.000 PLN nie przekraczała 10% kapitałów własnych, emitent uznał tę umowę za istotną dla swej działalności, ze względu na wieloletnie dobre doświadczenia we współpracy z firmą Dyrup Sp. z o.o.

(Raport bieżący Plast-Box S.A. nr 3/2006 z dnia 18.05.2006 r.)

2. Inne ważniejsze wydarzenia i umowy zawarte w okresie sprawozdawczym:

- podpisanie w dniu 26.01.2006 r. aneksu do umowy o rewolwingowy kredyt obrotowy nr 2763/22/04 w kwocie 6.322.500, PLN zawartej w dniu 15.03.2004. pomiędzy Spółką Plast-Box S.A. a Bankiem Zachodnim WBK Spółka Akcyjna we Wrocławiu ul. Rynek 9/11. Aneksem zmieniono terminarz spłaty kredytu. Pozostałe warunki umowy nie uległy zmianie. Wartość umowy przekraczała 10% kapitałów własnych Spółki, w związku z czym umowa uznana została za znaczącą.

(Raport bieżący Plast-Box S.A. nr 2/2006 z dnia 27.01.2006 r.)

- podpisanie w dniu 29 marca 2006 r. przez Zarząd Przetwórstwa Tworzyw Sztucznych Plast-Box S.A. z BRE Bank Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie, Oddział Korporacyjny Szczecin, Aneksu nr 2 do umowy kredytowej nr 08/035/04/Z/OB o kredyt obrotowy złotowy w kwocie 7.500.000,00 zł, z dnia 09 kwietnia 2004r. Aneksem zmieniono dotychczasowe terminy spłaty zadłużenia i

wydłużono okres kredytowania do 31 marca 2008 roku. Łączna wartość umów z BRE Bank Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie przekraczała 10% kapitałów własnych Spółki, w związku z czym umowy uznane zostały za znaczące.

(Raport bieżący Plast-Box S.A. nr 6/2006 z dnia 31.03.2006 r.)

- podpisanie w dniu 30 marca 2006 r. przez Zarząd Przetwórstwa Tworzyw Sztucznych Plast-Box S.A. z Bankiem Zachodnim WBK S.A. z siedzibą we Wrocławiu następujących aneksów do umów kredytowych:

1/ Aneks nr 2 do umowy o kredyt w rachunku bieżącym nr 2763/21/04 w kwocie 1.750.000,00 zł, z dnia 15 marca 2004 roku. Aneksem ustalono następujący termin spłaty zadłużenia: 31 marca 2007 roku w kwocie 1.750.000,00 zł

2/ Aneks nr 4 do umowy o rewolwingowy kredyt obrotowy nr 2763/22/04 w kwocie 7.250.000,00 zł, z dnia 15 marca 2004 roku. Aneksem zmieniono dotychczasowe terminy spłaty zadłużenia i wydłużono okres kredytowania do 11 marca 2007 roku.

Oprocentowanie kredytów oparte jest na stopie zmiennej. Łączna wartość umów z Bankiem Zachodnim WBK S.A. przekraczała 10% kapitałów własnych Spółki, w związku z czym umowy uznane zostały za znaczące.

(Raport bieżący Plast-Box S.A. nr 8/2006 z dnia 31.03.2006 r.)

- otrzymanie w dniu 06 kwietnia 2006 r. przez Zarząd Przetwórstwa Tworzyw Sztucznych Plast-Box S.A. podpisanej umowy faktoringu z BERTELSMANN MEDIA Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie Oddział ARVATO SERVICES POLSKA w Plewiskach.

Na podstawie umowy Spółka zbywa Faktorowi swoje wierzytelności z tytułu sprzedaży i dostawy towarów lub świadczenia usług, które powstaną po zawarciu umowy względem jej dłużników wymienionych w uzgodnionym wykazie. Ramy finansowania ustalono maksymalnie na 3.000.000,00 zł (słownie: trzy miliony złotych). Oprocentowanie oparte jest na stopie zmiennej, nie odbiegającej od warunków powszechnie stosowanych. Maksymalna wartość kontraktu przekraczała 10% kapitałów własnych Spółki Plast-Box S.A. czym spełniała warunek uznania umowy za znaczącą.

(Raport bieżący Plast-Box S.A. nr 8/2006 z dnia 06.04.2006 r.)

- zawarcie w dniu 10 lipca 2006 r. umowy ubezpieczeniowej z Sopockim Towarzystwem Ubezpieczeń Ergo Hestia S.A. Przedstawicielstwo Korporacyjne w Szczecinie na okres do 20 czerwca 2007 r. Przedmiot ubezpieczenia stanowiło mienie Spółki w tym: budynki, maszyny i urządzenia, formy wtryskowe, środki obrotowe, gotówka w kasie oraz pozostałe wyposażenie, w zakresie wszystkich ryzyk oraz ubezpieczenia utraty zysku, ubezpieczenia od kradzieży z włamaniem i rabunku, ubezpieczenia sprzętu elektronicznego, ubezpieczenia OC z tytułu prowadzenia działalności gospodarczej, ubezpieczenia Cargo, ubezpieczenia AC, OC, NW pojazdów. Zastosowano klauzule: automatycznego pokrycia, przepięć, reprezentantów oraz odtworzenia sumy ubezpieczeniowej po szkodzie. Suma ubezpieczenia została ustalona w wysokości 53.090,5 tys. PLN.

(Raport bieżący Plast-Box S.A. nr 19/2006 z dnia 11.07.2006 r.)

X. INFORMACJE O ZMIANACH W POWIĄZANIACH ORGANIZACYJNYCH LUB KAPITAŁOWYCH EMITENTA Z INNYMI PODMIOTAMI

W dniu 12 grudnia 2006 r. emitent stał się 100% udziałowcem w spółce zależnej Plast-Box Development Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku. W wyniku podwyższenia przez emitenta kapitału wyżej wymienionej spółki w dniu 29.12.2006 r. wartość udziałów emitenta na dzień 31 grudnia 2006 r. wynosiła 7.120 tys. PLN.

XI. OPIS TRANSAKCJI Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI, JEŻELI JEDNORAZOWA LUB ŁĄCZNA WARTOŚĆ TRANSAKCJI ZAWARTYCH PRZEZ DANY PODMIOT POWIĄZANY W OKRESIE OD POCZĄTKU ROKU OBROTOWEGO PRZEKRACZAŁA WYRAŻONĄ W ZŁOTYCH RÓWNOWARTOŚĆ KWOTY 500 000 EURO

W 2006 roku miały miejsce transakcje pomiędzy emitentem a podmiotem zależnym Spółką z ograniczoną odpowiedzialnością Plast-Box Ukraina, których łączna wartość od początku roku obrotowego przekroczyła wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 EUR. Były to jednak transakcje o charakterze typowym i rutynowym, zawierane na warunkach rynkowych i wynikające z bieżącej działalności operacyjnej prowadzonej przez emitenta i jednostkę od niego zależną.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły w tych relacjach jednorazowe transakcje, których wartość przekraczałaby wyrażoną w

złotych równoważność 500.000 EUR.

XII. INFORMACJE O ZACIĄGNIĘTYCH KREDYTACH, O UMOWACH POŻYCZEK, Z UWZGLĘDNIENIEM TERMINÓW ICH WYMAGALNOŚCI, ORAZ O UDZIELONYCH PORĘCZENIACH I GWARANCJACH

Kredyty

1. Na dzień bilansowy emitent posiadał następujące kredyty o terminie wymagalności do jednego roku:

1.1. Umowa nr 2763/21/04, zawarta w dniu 15 marca 2004 r., z Bankiem Zachodnim WBK S.A. we Wrocławiu, o kredyt w rachunku bieżącym, w kwocie 1.750 tys. PLN, udzielonym na okres od 15 marca 2004 r. do 31 marca 2007 r. Zadłużenie na dzień bilansowy nie wystąpiło.

2.1. Umowa nr 08/034/04/Z/VV, zawarta w dniu 9 kwietnia 2004 r., z BRE Bank Spółka Akcyjna w Warszawie Oddział Regionalny w Szczecinie, o kredyt w rachunku bieżącym w kwocie 1.500 tys. PLN, udzielonym na okres od 9 kwietnia 2004 r. do 31 marca 2008 r. Zadłużenie na dzień bilansowy : 4 tys. PLN

3.1. Umowa nr 08/035/Z/OB, zawarta w dniu 9 kwietnia 2004 r. z BRE Bank Spółka Akcyjna w Warszawie Oddział Regionalny w Szczecinie, o kredyt obrotowy złotowy w kwocie 7.500 tys. PLN, udzielonym na okres od 13 kwietnia 2004 r. do 31 marca 2008 r. Zadłużenie na dzień bilansowy : 2.700 tys. PLN

4.1. Umowa nr 2763/22/04, zawarta w dniu 15 marca 2004 r. z Bankiem Zachodnim WBK S.A. we Wrocławiu, o rewolwingowy kredyt obrotowy w kwocie 7.250 tys. PLN, udzielonym na okres od 15 marca 2004 r. do 11 marca 2007 r. Zadłużenie na dzień bilansowy : 4.753 tys. PLN

5.1. Umowa pożyczki nr 40/3 zawarta w dniu 23 grudnia 2003 r. z Powiatowym Urzędem Pracy w Słupsku, w kwocie 821 tys. PLN udzielonej na utworzenie dodatkowych miejsc pracy, na okres do 28 grudnia 2007 r. Zadłużenie krótkoterminowe z tytułu pożyczki na dzień bilansowy: 218 tys. PLN

2. W dniu bilansowym emitent posiadał następujące kredyty o terminie wymagalności powyżej jednego roku:

1.2. Umowa nr 08/035/Z/OB, zawarta w dniu 9 kwietnia 2004 r. z BRE Bank Spółka Akcyjna w Warszawie Oddział Regionalny w Szczecinie, o kredyt obrotowy złotowy w kwocie 7.500 tys. PLN, udzielonym na okres od 13 kwietnia 2004 r. do 31 marca 2008 r. Zadłużenie na dzień bilansowy : 4.200 tys. PLN

2.2. Umowa pożyczki nr 40/3 zawarta w dniu 23 grudnia 2003 r. z Powiatowym Urzędem Pracy w Słupsku, w kwocie 821 tys. PLN udzielonej na utworzenie dodatkowych miejsc pracy, na okres do 28 grudnia 2007 r. Wykorzystanie pożyczki na dzień bilansowy: 55 tys. PLN.

XIII. INFORMACJA O UDZIELONYCH POŻYCZKACH, Z UWZGLĘDNIENIEM TERMINÓW ICH WYMAGALNOŚCI A TAKŻE UDZIELONYCH PORĘCZENIACH I GWARANCJACH

Na dzień 31.12.2006 r. emitent nie posiadał żadnych zobowiązań warunkowych wobec innych podmiotów z tytułu udzielonych gwarancji i poręczeń.

XIV. OPIS WYKORZYSTANIA PRZEZ EMITENTA WPŁYWÓW Z EMISJI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH

Pod koniec 2006 roku Spółka dokonała emisji nowych akcji pozyskując z rynku środki w kwocie 13.262 tys. PLN netto (po potrąceniu kosztów emisji).

Dotychczasowe wykorzystanie środków z emisji było następujące:

- zakupu środków trwałych i inwestycji 3.577 tys. PLN,
- wkład niepieniężny do spółki zależnej Plast-Box Ukraina 1.662 tys. PLN.

XV. OBJAŚNIENIE RÓŻNIC POMIĘDZY WYNIKAMI FINANSOWYMI WYKAZANYMI W RAPORCIE ROCZNYM A WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYMI PROGNOZAMI NA 2006 ROK

Emitent nie publikował prognoz dotyczących wyniku finansowego na 2006 rok.

XVI. OCENA DOTYCZĄCA ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI

W 2006 roku podobnie jak i w poprzednich okresach, działalność Plast-Box S.A. finansowana była ze środków własnych oraz długiem zewnętrznym. Pod koniec roku wartość kapitałów własnych znacząco wzrosła dzięki wpływom środków z akcji nowej emisji, które wyniosły ok. 13.262 tys. PLN.

Posiadane środki w trakcie roku Spółka przeznaczała głównie na finansowanie bieżącej działalności operacyjnej, spłaty rat kredytowych i leasingowych oraz obsługę odsetkową z tytułu tych zadłużeń a także realizację planowych zadań inwestycyjnych.

Środki własne, finansowanie zewnętrzne oraz regularny wpływ należności od kontrahentów pozwalały, podobnie jak w poprzednich okresach, na płynne regulowanie bieżących zobowiązań Spółki.

Na dzień 31 grudnia 2006 roku wartość zobowiązań finansowych zaciągniętych przez Spółkę wynosiła 15.178 tys. PLN (*spadek do 2005 roku o 22,6%*), w tym :

- z tytułu kredytów bankowych: 11.930 tys. PLN (*78,6% w strukturze zobowiązań finansowych*),
- z tytułu leasingów finansowych: 3.248 tys. PLN (*21,4% w strukturze zobowiązań finansowych*).

Na dzień bilansowy długoterminowe kredyty bankowe stanowiły 50,6% w strukturze zobowiązań finansowych ogółem a kredyty krótkoterminowe 28,0%.

Zdolność wywiązywania się z zobowiązań

Wskaźnik ogólnego zadłużenia Spółki Plast-Box SA na dzień 31 grudnia 2006 roku wyniósł 42,1% a wartość kapitału własnego była wyższa od sumy zobowiązań o 37,3%. Z kolei zobowiązania krótkoterminowe pokrywały 75,0% aktywów obrotowych (przed rokiem 67,8%).

W okresie sprawozdawczym Emitent istotnie poprawił strukturę finansowania majątku, doprowadzając do znaczącej przewagi kapitałów własnych nad obcymi w strukturze pasywów: kapitał własny osiągnął poziom ok. 59% w strukturze.

Dzięki takiej sytuacji, również wskaźniki płynności osiągnęły pożądane wielkości charakterystyczne dla pewnej i bezpiecznej obsługi zaciągniętych zobowiązań. Podobnie w dającej się przewidzieć przyszłości - Zarząd nie obawia się zagrożeń płynących z ewentualnych trudności w zakresie wywiązywania się Spółki z bieżących zobowiązań.

XVII. OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH, W TYM INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH, W PORÓWNANIU DO WIELKOŚCI POSIADANYCH ŚRODKÓW, Z UWZGLĘDNIENIEM I MOŻLIWYCH ZMIAN W STRUKTURZE ICH FINANSOWANIA TEJ DZIAŁALNOŚCI

Zarząd nie przewiduje trudności w realizacji planowanych zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych.

XVIII. OCENA CZYNNIKÓW I NIETYPOWYCH ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPLYW NA WYNIK Z DZIAŁALNOŚCI ZA ROK OBROTOWY

- 1). Odpis na należności PAWAM (szkoda transportowa) w kwocie 127,1 tys. PLN. Podczas transportu na Ukrainę wystąpiła szkoda transportowa. Kwota jest możliwa do odzyskania z ubezpieczenia.
- 2). Utworzenie rezerwy na niewykorzystane urlopy w kwocie 83 tys. PLN.
- 3). Strata na sprzedaży wtryskarki na kwotę 87 tys. PLN. W związku z niedopasowaniem jednej z wtryskarek do aktualnej koncepcji rozwoju parku maszynowego postanowiono sprzedać wtryskarkę ze stratą.
- 4). Na dzień 31 grudnia 2006 r. jednostka dominująca dokonała wyceny nieruchomości wykazanej w sprawozdaniu jako inne inwestycje długoterminowe. Przedmiotem wyceny była nieruchomość gruntowa działka nr 5/6 w Machowinku. Podstawą wyceny był operat szacunkowy sporządzony przez rzeczoznawcę. Wartość inwestycji podwyższono o 518 tys. PLN doprowadzając do wartości godziwej.

XIX. CHARAKTERYSTYKA CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA PERSPEKTYWY ROZWOJU EMITENTA

Decydujące znaczenie dla rozwoju Plast-Box S.A ma konsekwentna realizacja długoterminowej strategii działalności, polegającej na oferowaniu produktów i towarów przede wszystkim małym i średnim podmiotom. Jednocześnie duże szanse rozwoju Spółka upatruje w związku z utworzeniem grupy kapitałowej w oparciu o uruchomioną produkcję na Ukrainie i ekspansję na wschodzie.

Podstawowe czynniki, które będą miały wpływ na przyszłe wyniki:

1. Ogólna sytuacja gospodarcza w Polsce i na Ukrainie, która ma bezpośredni wpływ na poziom popytu na produkty Emitenta,
2. Koniunktura w branży budowlanej, chemicznej (głównie segment farb i lakierów) oraz spożywczej – głównych odbiorców

produktów Emitenta i jego Grupy Kapitałowej,

3. Ceny najważniejszych surowców,
4. Kształtowanie się kursów walutowych, w szczególności EUR/PLN,
5. Poziom natężenia konkurencji na rynku,
6. Efektywność utrzymywania dobrych relacji z kluczowymi odbiorcami i pozyskiwanie nowych klientów, w szczególności na rynku ukraińskim i innych rynkach wschodnich.

XX. ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA SPÓŁKĄ EMITENTA

W 2006 roku nie wystąpiły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

XXI. ZMIANY W SKŁADZIE OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH EMITENTA W CIĄGU OSTATNIEGO ROKU OBROTOWEGO, ZASADY DOTYCZĄCE POWOŁYWANIA I ODWOŁYWANIA OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH ORAZ UPRAWNIENIA OSÓB

1. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących emitenta

W trakcie roku 2006 nie dokonywano zmian w składzie Zarządu Spółki.

Na dzień sporządzenia sprawozdania Zarządu z działalności w skład Zarządu Spółki wchodził:

<i>Imię i nazwisko</i>	<i>Stanowisko</i>
Waldemar Pawlak	Prezes Zarządu
Grzegorz Pawlak	Członek Zarządu
Franciszek Preis	Członek Zarządu

W związku z dokonanymi w dniu 20 września 2006 r. zmianami w składzie Rady Nadzorczej, składy osób nadzorujących Spółki w trakcie 2006 roku przedstawiały się następująco:

W okresie od 01.01.2006 r. do 20.09.2006 r. w skład Rady Nadzorczej wchodził:

<i>Imię i nazwisko</i>	<i>Stanowisko</i>
Antoni Taraszkiewicz	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Sylwester Wojewódzki	Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
Sławomir Kamiński	Członek Rady Nadzorczej
Kajetan Wojnicz	Członek Rady Nadzorczej
Wojciech Konat	Członek Rady Nadzorczej

W okresie od 20.09.2006 r. do 31.12.2006 r. w skład Rady Nadzorczej wchodził:

<i>Imię i nazwisko</i>	<i>Stanowisko</i>
Antoni Taraszkiewicz	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Sylwester Wojewódzki	Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
Sławomir Kamiński	Członek Rady Nadzorczej
Dariusz Strączyński	Członek Rady Nadzorczej
Cezary Nowosad	Członek Rady Nadzorczej

Wyżej przedstawiony skład Rady Nadzorczej na koniec okresu sprawozdawczego nie uległ zmianie i był aktualny również na dzień sporządzenia niniejszego raportu i sprawozdania Zarządu z działalności za 2006 rok.

2. Zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających

- 2.1. Zarząd składa się z 3 (trzech) członków, wybieranych i odwoływanych przez Walne Zgromadzenie. Kadencja Członków Zarządu jest wspólna i trwa 3 (trzy) lata.
- 2.2. Walne Zgromadzenie spośród członków Zarządu wybiera w drodze uchwały Prezesa.
- 2.3. Zarząd kieruje bieżącą działalnością Spółki i do zakresu jego działalności należą wszystkie sprawy, które nie zostały zastrzeżone do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej.
- 2.4. Do składania oświadczeń w imieniu Spółki wymagane jest współdziałanie dwóch członków Zarządu albo jednego członka Zarządu łącznie z prokurentem.
- 2.5. Prokury udziela Zarząd Spółki.
- 2.6. Do wykonywania czynności określonego rodzaju lub specjalnych poruczeń mogą być ustanawiani pełnomocnicy działający samodzielnie w granicach pisemnie udzielonego im przez Zarząd umocowania.
- 2.7. Upoważnia się Zarząd do nabycia i zbycia nieruchomości lub udziału w nieruchomości po uzyskaniu zgody Rady Nadzorczej Spółki.

XXII. WSZELKIE UMOWY ZAWARTE MIĘDZY EMITENTEM A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI, PRZEWIDUJĄCE REKOMPENSATĘ W PRZYPADKU ICH REZYGNACJI LUB ZWOLNIENIA

Nie występują.

XXIII. WARTOŚĆ WYNAGRODZEŃ, NAGRÓD LUB KORZYŚCI, W TYM WYNIKAJĄCYCH Z PROGRAMÓW MOTYWACYJNYCH LUB PREMIOWYCH I INNYCH, ODDZIELNIE DLA KAŻDEJ Z OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH EMITENTA W PRZEDSIĘBIORSTWIE

1. Wynagrodzenia osób zarządzających w 2006 roku:

łącna wartość wynagrodzeń i nagród wypłaconych lub należnych z tytułu pełnienia funkcji w Zarządzie Plast-Box S.A. wyniosła 912 tys. PLN, w tym:

1) <i>Prezes Zarządu</i>	Waldemar Pawlak	304 tys. PLN,
2) <i>Członek Zarządu</i>	Grzegorz Pawlak	304 tys. PLN,
3) <i>Członek Zarządu</i>	Franciszek Preis	304 tys. PLN.

Wyżej wymienione wynagrodzenia stanowiły w całości koszty poniesione przez emitenta do dnia 31 grudnia 2005 roku.

2. Wynagrodzenia osób nadzorujących w 2006 roku:

łącna wartość wynagrodzeń i nagród wypłaconych lub należnych z tytułu pełnienia funkcji w Radzie Nadzorczej Plast-Box S.A. wyniosła 31 tys. PLN, w tym:

1) <i>Przewodniczący Rady Nadzorczej</i>	Antoni Taraszkiewicz	11 tys. PLN,
2) <i>Zastępca Przewodniczącego Nadzorczej</i>	Sylwester Wojewódzki	6 tys. PLN,
3) <i>Członek Rady Nadzorczej</i>	Sławomir Kamiński	4 tys. PLN,
4) <i>Członek Rady Nadzorczej</i>	Kajetan Wojnicz	4 tys. PLN,
5) <i>Członek Rady Nadzorczej</i>	Wojciech Konat	5 tys. PLN,
6) <i>Członek Rady Nadzorczej</i>	Dariusz Strączyński	1 tys. PLN.

Wyżej wymienione wynagrodzenia stanowiły w całości koszty poniesione przez emitenta do dnia 31 grudnia 2006 roku.

3. Z tytułu pełnienia funkcji we władzach jednostki zależnej w 2006 roku Członek Zarządu Pan Grzegorz Pawlak pobrał wynagrodzenie w kwocie 3 tys. PLN.

XXIV. ŁĄCZNA LICZBA I WARTOŚĆ NOMINALNA WSZYSTKICH AKCJI (UDZIAŁÓW) EMITENTA ORAZ AKCJI I UDZIAŁÓW W JEDNOSTKACH POWIĄZANYCH EMITENTA, BĘDĄCYCH W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORYJACYCH

Stan na dzień 31.12.2006 r.

<i>Akcjonariusze</i>	<i>Liczba posiadanych akcji</i>	<i>Udział w kapitale zakładowym</i>	<i>Liczba głosów na WZA</i>	<i>Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA</i>
Osoby zarządzające w tym:	817 850	38,04%	1 485 850	52,73%
Waldemar Pawlak	274 170	12,75%	496 850	17,63%
Grzegorz Pawlak	274 140	12,75%	496 800	17,63%
Franciszek Preis	269 540	12,54%	492 200	17,47%
Osoby nadzorujące w tym:	1 172	0,05%	1 172	0,04%
Sławomir Kamiński	1 172	0,05%	1 172	0,04%
Razem:	819 022	38,09%	1 487 022	52,77%

Do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarządu z działalności nie nastąpiły żadne zmiany w stosunku do przedstawionego wyżej zestawienia

XXV. AKCJONARIUSZE POSIADAJĄCY BEZPOŚREDNIO LUB POŚREDNIO PRZEZ PODMIOTY ZALEŻNE, CO NAJMNIEJ 5% W OGÓLNEJ LICZBIE GŁOSÓW NAWALNYM ZGROMADZENIU EMITENTA

Stan akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na WZA na dzień 31 grudnia 2006 roku przedstawiał się następująco:

<i>Akcjonariusze</i>	<i>Liczba posiadanych akcji</i>	<i>Udział w kapitale zakładowym</i>	<i>Liczba głosów na WZA</i>	<i>Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA</i>
Waldemar Pawlak	274 170	12,75%	496 850	17,63%
Grzegorz Pawlak	274 140	12,75%	496 800	17,63%
Franciszek Preis	269 540	12,54%	492 200	17,47%
Absolute East West Master Fund Limited	285 000	13,26%	285 000	10,11%
Razem:	1 102 850	51,30%	1 770 850	62,84%

Na dzień sporządzenia sprawozdania Zarządu z działalności, skład akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na WZA u był następujący:

<i>Akcjonariusze</i>	<i>Liczba posiadanych akcji</i>	<i>Udział w kapitale zakładowym</i>	<i>Liczba głosów na WZA</i>	<i>Udział w ogólnej liczbie głosów na WZA</i>
Absolute East West Master Fund Limited	576 664	26,82%	576 664	20,46%
Waldemar Pawlak	274 170	12,75%	496 850	17,63%
Grzegorz Pawlak	274 140	12,75%	496 800	17,63%
Franciszek Preis	269 540	12,54%	492 200	17,47%
Anna i Władysław Korzeniowscy	172 400	8,02%	172 400	6,12%
SEB – Fundusz Inwestycyjny Otwarty z/s. w Warszawie	143 813	6,69%	143 813	5,10%
Razem:	1 710 727	79,57%	2 378 727	84,41%

XXVI. INFORMACJA O ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH (W TYM RÓWNIEŻ ZAWARTYCH PO DNIU BILANSOWYM), W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ DOTYCHCZASOWYCH AKCJONARIUSZY

Aktualnie Zarządowi Plast-Box SA nie są znane żadne umowy, w wyniku których mogą w przyszłości wystąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

XXVII. WSKAZANIE POSIADACZY WSZELKICH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH, KTÓRE DAJĄ SPECJALNE UPRAWNIENIA KONTROLNE W STOSUNKU DO EMITENTA

Nie występują.

XXVIII. INFORMACJE O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI

Nie występuje.

XXIX. WSKAZANIE WSZELKICH OGRANICZEŃ DOTYCZĄCYCH PRZENOSZENIA PRAWA WŁASNOŚCI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH EMITENTA ORAZ WSZELKICH OGRANICZEŃ W ZAKRESIE WYKONYWANIA PRAWA GŁOSU

1. W skład kapitału zakładowego emitenta wchodzi 668.000 (sześćset sześćdziesiąt osiem tysięcy) akcji imiennych uprzywilejowanych serii „B” o numerach od 000001 do 022268, od 022269 do 044534, od 044535 do 066800; od 066801 do 668000.
2. Akcje są zbywalne, niepodzielne i dziedziczne. Przeniesienie własności lub zastawienie akcji imiennej wymaga uchwały Walnego Zgromadzenia, chyba że następuje ono na rzecz małżonków lub zstępnych. W przypadku zbywania akcji imiennych na rzecz innych osób, niż określone powyżej, pozostałym akcjonariuszom posiadającym akcje imienne przysługuje prawo pierwszeństwa nabycia akcji po cenie równej ich wartości bilansowej określonej według ostatniego zbadanego przez audytora sprawozdania finansowego emitenta. Prawo to należy wykonać w terminie 21 (dwadzieścia jeden) dni od dnia zgłoszenia do spółki zamiaru zbycia akcji imiennych poprzez złożenie pisemnego oświadczenia do emitenta.

XXX. INFORMACJA O DACIE ZAWARCIA PRZEZ EMITENTA UMOWY Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

W dniu 21 lipca 2006 r. emitent zawarł z REWIT Księgowi i Biegli Rewidenci Sp. z o.o. z siedzibą w Gdańsku, umowę Nr 11/B/06 o badanie i ocenę jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres od 01.01.2006 r. do 31.12.2006 r. oraz o przegląd śródroczny (na dzień 30.06.2006 r.) jednostkowego i śródrocznego sprawozdania finansowego.

XXXI. INFORMACJA O ŁĄCZNEJ WYSOKOŚCI WYNAGRODZENIA, WYNIKAJĄCEGO Z UMOWY Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

1. Wysokość wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z tytułu badania i przeglądu sprawozdań finansowych:

- a) należna za rok 2005 – 65 tys. PLN,
- b) należna za rok 2006 – 67 tys. PLN.

2. Wysokość wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z innych tytułów:

- a) należna za rok 2005 – 1 tys. PLN,
- b) należna za rok 2006 – 19 tys. PLN.

XXXII. NAJWAŻNIEJSZE OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU

Jednostka dominująca stale współpracuje z firmą „Plastech” Zakład Technik Przetwórstwa Tworzyw Sztucznych w Warszawie, głównie w zakresie nowoczesnych technologii i wyposażenia wtryskarek, technik barwienia, lakierowania i zdobienia wyrobów.

Ponadto prowadzi współpracę z firmami z państw zachodnich, które zajmują się normalizacją nowoczesnych konstrukcji form, a także w zakresie: norm, znaków towarowych, atestów oraz jakości i bezpieczeństwa żywności, współpracuje z Centralnym Ośrodkiem Badawczo-Rozwojowym Opakowań.

Niezależnie od dokonań i osiągnięć opisywanych w poprzednich raportach (*przy okazji wdrażania nowych technologii*), niezmiennie realizowane jest bieżące testowanie tworzyw i barwników nowej generacji w celu uzyskania lepszej jakości i wytrzymałości wyrobów. W każdym przypadku stanowi to „języczek u wagi” w zakresie stwarzania warunków konkurencyjności oferty Spółki na rozwiniętym rynku opakowań z tworzyw sztucznych.

XXXIII. OŚWIADCZENIE DOTYCZĄCE PRZESTRZEGANIA ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO

Spółka Plast-Box S.A. przestrzegała zasad ładu korporacyjnego, zgodnie z oświadczeniem Zarządu jednostki dominującej PTS Plast-Box S.A. z dnia 15 czerwca 2006 r. o przyjęciu zasad ładu korporacyjnego wynikających z „Dobrych praktyk w spółkach publicznych 2005”.

(Raport bieżący Plast-Box S.A. nr 14/2006 z dnia 28.06.2006 r.)

Podpisy wszystkich Członków Zarządu Plast-Box S.A.:

11 czerwca 2007r. <i>data</i>	Waldemar Pawlak <i>imię i nazwisko</i>	Prezes Zarządu <i>funkcja</i>	 <i>Podpis..</i>
11 czerwca 2007 r. <i>data</i>	Grzegorz Pawlak <i>imię i nazwisko</i>	Członek Zarządu <i>funkcja</i>	 <i>podpis</i>
11 czerwca 2006 r. <i>data</i>	Franciszek Preis <i>imię i nazwisko</i>	Członek Zarządu <i>funkcja</i>	 <i>podpis</i>

