



SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI
GRUPY KAPITAŁOWEJ PLAST-BOX S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2013

SPIS TREŚCI

I. ZASADY SPORZĄDZENIA PÓŁROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	4
II. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ PLAST-BOX S.A. ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI ORAZ OPIS ZMIAN W ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA WRAZ Z PODANIEM ICH PRZYCZYŃ	4
III. OPIS STRUKTURY GŁÓWNYCH LOKAT KAPITAŁOWYCH LUB GŁÓWNYCH INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH DOKONANYCH W RAMACH GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA W I PÓŁROCZU 2013 ROKU	4
IV. CHARAKTERYSTYKA POLITYKI W ZAKRESIE KIERUNKÓW ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ PLAST- BOX S.A.	5
V. WAŻNIEJSZE ZDARZENIA MAJĄCE ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ ORAZ WYNIKI FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ W ROKU OBROTOWYM LUB KTÓRYCH WPŁYW JEST MOŻLIWY W NASTĘPNYCH LATACH.....	5
VI. CHARAKTERYSTYKA STRUKTURY AKTYWÓW I PASYWÓW SKONSOLIDOWANEGO BILANSU, W TYM Z PUNKTU WIDZENIA PŁYNNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA.....	5
VII. OPIS ISTOTNYCH POZYCJI POZABILANSOWYCH W UJĘCIU PODMIOTOWYM, PRZEDMIOTOWYM I WARTOŚCIOWYM.....	7
VIII. OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWYCH, UJAWNIONYCH W PÓŁROCZNYM SPRAWOZDANIU FINANSOWYM, W SZCZEGÓLNOŚCI OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA PRZYNAJMNIEJ W NAJBLIŻSZYM ROKU OBROTOWYM	7
IX. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROŻEŃ, Z OKREŚLENIEM W JAKIM STOPNIU GRUPA KAPITAŁOWA JEST NA NIE NARAŻONA....	11
X. INFORMACJE O ORGANACH ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH W SPÓŁCE	12
XI. INFORMACJE O AKCJONARIACIE SPÓŁKI.....	13
XII. POSTĘPOWANIA TOCZĄCE SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, Z UWZGLĘDNIENIEM POSTĘPOWANIA DOTYCZĄCEGO ZOBOWIĄZAŃ ALBO WIERZYTELNOŚCI EMITENTA LUB JEDNOSTKI OD NIEGO ZALEŻNEJ, KTÓRYCH WARTOŚĆ STANOWI CO NAJMNIEJ 10 % KAPITAŁÓW WŁASNYCH EMITENTA, Z OKREŚLENIEM: PRZEDMIOTU POSTĘPOWANIA, WARTOŚCI PRZEDMIOTU SPORU, DATY WSZCZĘCIA POSTĘPOWANIA, STRON WSZCZĘTEGO POSTĘPOWANIA ORAZ STANOWISKA EMITENTA.....	14
XIII. POSTĘPOWANIA TOCZĄCE SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, Z UWZGLĘDNIENIEM DWU LUB WIĘCEJ POSTĘPOWAŃ DOTYCZĄCYCH ZOBOWIĄZAŃ ORAZ WIERZYTELNOŚCI, KTÓRYCH ŁĄCZNA WARTOŚĆ STANOWI ODPOWIEDNIO CO NAJMNIEJ 10 % KAPITAŁÓW WŁASNYCH EMITENTA, Z OKREŚLENIEM ŁĄCZNEJ WARTOŚCI POSTĘPOWAŃ ODRĘBNIEM W GRUPIE ZOBOWIĄZAŃ I GRUPIE WIERZYTELNOŚCI – ZE WSKAZANIEM ICH PRZEDMIOTU, WARTOŚCI PRZEDMIOTU SPORU, DATY WSZCZĘCIA POSTĘPOWANIA ORAZ STRON WSZCZĘTEGO POSTĘPOWANIA.	14
XIV. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH, TOWARACH LUB USŁUGACH WRAZ Z ICH OKREŚLENIEM WARTOŚCIOWYM I ILOŚCIOWYM ORAZ UDZIAŁEM POSZCZEGÓLNYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I USŁUG (JEŻELI SĄ ISTOTNE) ALBO ICH GRUP W SPRZEDAŻY GRUPY KAPITAŁOWEJ OGÓŁEM, A TAKŻE ZMIANACH W TYM ZAKRESIE W DANYM ROKU OBROTOWYM.....	14
XV. INFORMACJE O RYNKACH ZBYTU, Z UWZGLĘDNIENIEM PODZIAŁU NA RYNKI KRAJOWE I ZAGRANICZNE, ORAZ INFORMACJE O ŹRÓDŁACH ZAOPATRZENIA W MATERIAŁY DO PRODUKCJI, TOWARY I USŁUGI, Z OKREŚLENIEM UZALEŻNIENIA OD JEDNEGO LUB WIECEJ ODBIORCÓW I DOSTAWCÓW, A W PRZYPADKU GDY UDZIAŁ JEDNEGO ODBIORCY LUB DOSTAWCY OSIĄGA CO NAJMNIEJ 10% PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY OGÓŁEM – NAZWA (FIRMY) DOSTAWCY LUB ODBIORCY, JEGO UDZIAŁ W SPRZEDAŻY LUB ZAOPATRZENIU ORAZ JEGO FORMALNE POWIĄZANIA Z GRUPĄ KAPITAŁOWĄ	15
XVI. INFORMACJE O ZAWARTYCH UMOWACH ZNACZĄCYCH DLA DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ, W TYM ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH ZAWARTYCH POMIĘDZY AKCJONARIUSZAMI (WSPÓLNIKAMI) UMOWACH UBEZPIECZENIA, WSPÓŁPRACY LUB KOOPERACJI	17
XVII. INFORMACJE O ZACIĄGNIĘTYCH I WYPOWIEDZIANYCH W DANYM OKRESIE SPRAWOZDAWCZYM UMOWACH DOTYCZĄCYCH KREDYTÓW I POŻYCZEK, Z PODANIEM CO NAJMNIEJ ICH KWOTY, RODZAJU I WYSOKOŚCI STOPY PROCENTOWEJ, WALUTY I TERMINU WYMAGALNOŚCI ...	17
XVIII. INFORMACJE O UDZIELONYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM POŻYCZKACH, ZE SZCZEGÓLNYM UWZGLĘDNIENIEM POŻYCZEK UDZIELONYCH JEDNOSTKOM POWIĄZANYM EMITENTA, Z PODANIEM CO NAJMNIEJ ICH KWOTY, RODZAJU I WYSOKOŚCI STOPY PROCENTOWEJ, WALUTY I TERMINU WYMAGALNOŚCI	17
XIX. INFORMACJE O UDZIELONYCH I OTRZYMANYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM PORĘCZENIACH I GWARANCJACH, ZE SZCZEGÓLNYM UWZGLĘDNIENIEM PORĘCZEŃ I GWARANCJI UDZIELONYCH JEDNOSTKOM POWIĄZANYM EMITENTA	17
XX. W PRZYPADKU EMISJI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM – OPIS WYKORZYSTANIA PRZEZ EMITENTA WPŁYWÓW Z EMISJI DO CHWILI SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI.....	17
XXI. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE DO MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PROGNOZY NA 2013 ROK.....	18

XXII. OCENA, WRAZ Z JEJ UZASADNIENIEM, DOTYCZĄCĄ ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI, ZE SZCZEGÓLNYM UWZGLĘDNIENIEM ZDOLNOŚCI WYWIĄZYWANIA SIĘ Z ZACIĄGNIĘTYCH ZOBOWIĄZAŃ, ORAZ OKREŚLENIE EWENTUALNYCH ZAGROŻEŃ I DZIAŁAŃ, JAKIE GRUPA PODJĘŁA LUB ZAMIERZA PODJĄĆ W CELU PRZECIWDZIAŁANIA TYM ZAGROŻENIOM	18
XXIII. OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH, W TYM INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH, W PORÓWNANIU DO WIELKOŚCI POSIADANYCH ŚRODKÓW, Z UWZGLĘDNIENIEM MOŻLIWYCH ZMIAN W STRUKTURZE FINANSOWANIA TEJ DZIAŁALNOŚCI.....	18
XXIV. INFORMACJE NA TEMAT RYZYKA: ZMIANY CEN, KREDYTOWEGO, ISTOTNYCH ZAKŁÓCEŃ PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ORAZ UTRATY PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ, NA JAKIE NARAŻONA JEST JEDNOSTKA A TAKŻE PRZYJĘTYCH PRZEZ JEDNOSTKĘ CELACH I METODACH ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM, ŁĄCZNIE Z METODAMI ZABEZPIECZENIA ISTOTNYCH RODZAJÓW PLANOWANYCH TRANSAKCI, DLA KTÓRYCH STOSOWANA JEST RACHUNKOWOŚĆ ZABEZPIECZEŃ	19
XXV. OCENA CZYNNIKÓW I NIETYPOWYCH ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPŁYW NA WYNIK Z DZIAŁALNOŚCI ZA ROK OBROTOWY, Z OKREŚLENIEM STOPNIA WPŁYWU TYCH CZYNNIKÓW LUB NIETYPOWYCH ZDARZEŃ NA OSIĄGNIĘTY WYNIK	21
XXVI. CHARAKTERYSTYKA ZEWNĘTRZNYCH I WEWNĘTRZNYCH CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ ORAZ OPIS PERSPEKTYW ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI CO NAJMNIEJ DO KOŃCA ROKU OBROTOWEGO NASTĘPUJĄCEGO PO ROKU OBROTOWYM, ZA KTÓRY SPORZĄDZONO SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZAMIESZCZONE W RAPORCIE ROCZNYM, Z UWZGLĘDNIENIEM ELEMENTÓW STRATEGII RYNKOWEJ PRZEZ NIEGO WYPRACOWANEJ.....	21
XXVII. ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM EMITENTA I JEGO GRUPĄ KAPITAŁOWĄ.....	22
XXVIII. WSZELKIE UMOWY ZAWARTE MIĘDZY EMITENTEM A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI, PRZEWIDUJĄCE REKOMPENSATĘ W PRZYPADKU ICH REZYGNACJI LUB ZWOLNIENIA Z ZAJMOWANEGO STANOWISKA BEZ WAŻNEJ PRZYCZYNY LUB GDY ICH ODWOŁANIE LUB ZWOLNIENIE NASTĘPUJE Z POWODU POŁĄCZENIA EMITENTA PRZEZ PRZEJĘCIE.....	22
XXIX. ŁĄCZNA LICZBA I WARTOŚĆ NOMINALNA WSZYSTKICH AKCJI (UDZIAŁÓW) EMITENTA ORAZ AKCJI I UDZIAŁÓW W JEDNOSTKACH POWIĄZANYCH EMITENTA, BĘDĄCYCH W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH (DLA KAŻDEJ OSOBY ODDZIELNIE)	22
XXX. NABYCIE UDZIAŁÓW (AKCJI) WŁASNYCH, A W SZCZEGÓLNOŚCI CELU ICH NABYCIA, LICZBIE I WARTOŚCI NOMINALNEJ, ZE WSKAZANIEM, JAKĄ CZĘŚĆ KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO REPREZENTUJĄ, CENIE NABYCIA ORAZ CENIE SPRZEDAŻY TYCH UDZIAŁÓW (AKCJI) W PRZYPADKU ICH ZBYCIA	22
XXXI. INFORMACJE O ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH (W TYM RÓWNIEŻ ZAWARTYCH PO DNIU BILANSOWYM), W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ DOTYCHCZASOWYCH AKCJONARIUSZY I OBLIGATARIUSZY	23
XXXII. INFORMACJE O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH	23
XXXIII. INFORMACJA O DACIE ZAWARCIA PRZEZ EMITENTA UMOWY Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH, O DOKONANI E BADANIA LUB PRZEGLĄDU SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO LUB SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ORAZ OKRESIE, NA JAKI ZOSTAŁA ZAWARTA TA UMOWA.....	23
XXXIV. NAJWAŻNIEJSZE OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU	23
XXXV. INFORMACJE DOTYCZĄCE ZAGADNIENI ŚRODOWISKA NATURALNEGO	23
XXXVI. INFORMACJA O POSIADANYCH PRZEZ JEDNOSTKĘ ODDZIAŁACH (ZAKŁADACH).....	24

Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej

PLAST-BOX S.A. za I półrocze 2013

I. ZASADY SPORZĄDZENIA PÓŁROCZNEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

1. Zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia z dnia 10 grudnia 2004 r. sprawozdania finansowe (jednostkowe i skonsolidowane) Grupy Kapitałowej PLAST BOX S.A. sporządzone zostały zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) przyjętymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz interpretacjami opublikowanymi przez Stały Komitet ds. Interpretacji przy RMSR.

2. Szczegółowy opis zasad rachunkowości zastosowanych przy sporządzeniu sprawozdania finansowego za I półrocze 2013 roku przedstawiono w „Informacjach ogólnych” do sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A. za I półrocze 2013 roku.

3. W półrocznym sprawozdaniu finansowym zaprezentowano dane porównywalne, dotyczące analogicznego okresu roku poprzedniego zakończonego 30 czerwca 2012 roku a ponadto dla sprawozdania z sytuacji finansowej prezentowane są również za okres od 01.01.2012 do 31.12.2012. Sprawozdania te podlegały odpowiednio przeglądowi oraz badaniu przez biegłego rewidenta.

II. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ PLAST-BOX S.A. ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI ORAZ OPIS ZMIAN W ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA WRAZ Z PODANIEM ICH PRZYCZYN

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A. jest spółka Plast-Box S.A. Jednostka dominująca została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000139210, postanowieniem Sądu Rejonowego w Gdańsku, XVI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 14.11.2002 r.

W skład Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A. na dzień 30.06.2013 r. wchodziły:

- Przetwórstwo Tworzyw Sztucznych Plast-Box S.A. z siedzibą w Słupsku: *jako jednostka dominująca,*
- Plast-Box Ukraina Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Czernichowie, Ukraina: *jako jednostka zależna,*
- Plast-Box Development Sp. z o.o. w Słupsku: *jako jednostka zależna,*
- Plast-Box Apartments Sp. z o.o. w Słupsku: *jako jednostka zależna.*

Na dzień sprawozdawczy jednostka dominująca posiadała udziały w niżej wymienionych spółkach zależnych:

- Plast-Box Ukraina Spółka z o.o. – 100%,
- Plast-Box Apartments Spółka z o.o. – 100%,
- Plast-Box Development Spółka z o.o. – 77,78%.

III. OPIS STRUKTURY GŁÓWNYCH LOKAT KAPITAŁOWYCH LUB GŁÓWNYCH INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH DOKONANYCH W RAMACH GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA W I PÓŁROCZU 2013 ROKU

Na dzień sprawozdawczy jednostka dominująca posiadała 100% udziałów w niżej wymienionych spółkach zależnych:

1) Plast-Box Ukraina Spółka z o.o., udziały o wartości 32.650 tys. zł,

2) Plast-Box Apartments Sp. z o.o., udziały o wartości 9.050 tys. zł, stanowiące wkład niepieniężny w postaci nieruchomości,

oraz 77,78% udziałów w spółce Plast-Box Development Sp. z o.o., o wartości 9.457 tys. zł, stanowiących wkład niepieniężny w postaci nieruchomości.

IV. CHARAKTERYSTYKA POLITYKI W ZAKRESIE KIERUNKÓW ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ PLAST- BOX S.A.

1. Utworzenie Grupy Kapitałowej było kontynuacją dotychczasowej polityki dotyczącej ekspansji jednostki dominującej na rynek wschodni. Poprzez utworzenie na Ukrainie spółki-córki zajmującej się produkcją opakowań plastikowych na potrzeby tego regionu Europy, zrealizowany został strategiczny cel logistyczny polegający na „zbliżeniu się do klientów” obsługiwanych dotychczas przez jednostkę dominującą. Aktualnie Spółka Plast-Box Ukraina obsługuje większość obrotów Grupy Kapitałowej dotyczących bezpośredniej sprzedaży produktów na rynek wschodni.
2. Plast-Box Development Sp. z o.o. została utworzona w celu oddzielenia działalności pobocznej od podstawowej.
3. Plast-Box Apartments Sp. z o.o. została utworzona w związku z zamiarem przeniesienia działalności zakładu w Słupsku do Słupskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej, co umożliwiłoby wykorzystanie aktualnie zajmowanego terenu do celów deweloperskich. Aktualnie odstąpiono od planów przeniesienia zakładu.
4. Grupa Plast-Box SA koncentrować się będzie na wroście konkurencyjności spółki krajowej oraz rozwoju perspektywicznej spółki ukraińskiej.

V. WAŻNIEJSZE ZDARZENIA MAJĄCE ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ ORAZ WYNIKI FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ W ROKU OBROTOWYM LUB KTÓRYCH WPŁYW JEST MOŻLIWY W NASTĘPNYCH LATACH

W dniu 28.01.2013 roku Zarząd Przetwórstwa Tworzyw Sztucznych "Plast-Box" SA, poinformował o zakończeniu rozmów na temat współpracy ze spółką Gamrat SA z siedzibą w Jasle. Z uwagi na zmianę okoliczności strony zrezygnowały z podpisania umowy dotyczącej ich współpracy i odstąpiły od dalszego prowadzenia rozmów w tym zakresie.

W dniu 25 czerwca 2013 roku spółka Plast-Box S.A. wypłaciła dywidendę z zysku za rok 2012 w kwocie 3.441.277,12 zł. Jest to kwota brutto uwzględniająca podatek dochodowy od wypłaconej dywidendy. Dywidendą objętych jest 43.016.014 (czterdzieści trzy miliony szesnaście tysięcy czternaście) akcji Spółki. Dywidenda przypadająca na jedną akcję wyniosła 0,08 złotego.

W dniu 10.07.2013 r. podpisany został aneks do umowy kredytowej o kredyt w rachunku bieżącym zawartej dnia 18.12.2012 r. pomiędzy Spółką a BRE Bankiem Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie. Zawartym aneksem podwyższono limit kredytu z kwoty 5.000.000 do 7.000.000 zł oraz objęto go gwarancją Banku Gospodarstwa Krajowego w ramach portfelowej linii gwarancyjnej de minimis. Jednocześnie Spółka zawarła w dniu 10 lipca 2013 r. z BRE Bankiem umowę kredytową o kredyt obrotowy w wysokości 3.800.000 zł.

W dniu 14 sierpnia 2013 r. pan Krzysztof Pióro poinformował Radę Nadzorczą Spółki o zamiarze złożenia w drugiej połowie września 2013 r. rezygnacji z funkcji Prezesa Zarządu w związku z planowanym objęciem funkcji Prezesa Zarządu w innej spółce giełdowej.

VI. CHARAKTERYSTYKA STRUKTURY AKTYWÓW I PASYWÓW SKONSOLIDOWANEGO BILANSU, W TYM Z PUNKTU WIDZENIA PŁYNNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA

1. Charakterystyka struktury aktywów i pasywów

Suma bilansowa Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A. na dzień 30 czerwca 2013 roku wyniosła 169.987 tys. PLN, co w porównaniu z końcem 2012 roku oznaczało wzrost o 7,0%, natomiast względem 30 czerwca 2012 roku wzrost wyniósł 11,0%.

Aktywa

Aktywa trwałe stanowiły 60,8% sumy bilansowej, tj. kwotę 103.339 tys. PLN, a **aktywa obrotowe** 39,2%, tj. 66.648 tys. zł. Równocześnie nastąpił wzrost wartości aktywów trwałych o 5,7% oraz wzrost wartości aktywów obrotowych o 20,3% w stosunku do stanu na dzień

30.06.2012 r., natomiast wobec 31.12.2012 wartość aktywów trwałych wzrosła o 3,3% a aktywów obrotowych wzrosła o 13,2%.

Wartość zapasów na dzień bilansowy 30.06.2013 wynosiła 28.246 tys. zł (16,6 % w strukturze aktywów), co oznacza wzrost stanu zapasów w stosunku do stanu sprzed roku o 13,4% i stanu na koniec 2012 roku o 1,1%.

Tabela 1. Struktura zapasów na dzień 30 czerwca 2013 roku w porównaniu do 31 grudnia 2012 roku oraz do 30 czerwca 2012.

Grupa rodzajowa	Udział w sumie zapasów	Udział w sumie zapasów	Udział w sumie zapasów
	30.06.2013 r.	31.12.2012 r.	30.06.2012 r.
Materiały	37,4%	41,6%	40,1%
Produkty gotowe	58,5%	55,5%	53,8%
Towary	4,1%	2,9%	6,1%
Zaliczki na dostawy	0,0%	0,0%	0,0%
Razem	100,0%	100,0%	100,0%

Pasywa

Kapitał własny na dzień 30.06.2013 wyniósł 92.741 tys. zł i stanowił 54,6% sumy pasywów. **Zobowiązania** wyniosły 77.246 tys. zł, tj. 45,4% sumy pasywów. Oznacza to spadek wartości kapitału własnego o 1,5% oraz wzrost wartości zobowiązań o 30,9% w stosunku do stanu na koniec pierwszego półrocza 2012 roku. W odniesieniu do 31 grudnia 2012 kapitały własne wzrosły o 0,6% a zobowiązania zwiększyły się o 15,8%.

Wysokość **kapitału własnego** Grupy Plast-Box S.A. była wynikiem następujących pozycji :

kapitał podstawowy	44.061 tys. zł
akcje własne	-2.843 tys. zł
pozostały kapitał zapasowy	39.664 tys. zł
kapitały rezerwowe	2.267 tys. zł
kapitał z aktualizacji wyceny	182 tys. zł
wynik finansowy roku obrotowego	3.969 tys. zł
kapitał z wyceny transakcji zabezpieczających oraz różnice kursowe z konsolidacji	- 3.755 tys. zł
niepodzielony wynik finansowy	6.663 tys. zł
<u>udziały niedające kontroli</u>	<u>2.533 tys. zł</u>
Razem:	92.741 tys. PLN

2. Płynność finansowa Grupy i zdolność do wywiązywania się z zobowiązań

2. 1. Płynność finansowa Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A.

Tabela 2. Wskaźniki płynności finansowej

Wyszczególnienie	30.06.2013 r.	31.12.2012 r.	30.06.2012 r.
- płynność bieżąca	1,2	1,2	1,4
- płynność szybka	0,7	0,7	0,8

Wskaźnik bieżącej płynności finansowej notuje stabilną wartość w przedziale 1,2-1,4 przyjmowanego jako odpowiedni i bezpieczny poziom dla funkcjonowania firmy. Prawidłowe relacje kształtujące strukturę majątku obrotowego świadczą o stabilnej sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A..

Pomimo że wskaźnik płynności szybkiej znajduje się poniżej jedności, Grupa Kapitałowa charakteryzuje się stabilną i bezpieczną obsługą posiadanych zobowiązań. Zarząd nie obawia się zagrożeń płynących z ewentualnych trudności w zakresie wywiązywania się Spółki z bieżących zobowiązań.

VII. OPIS ISTOTNYCH POZYCJI POZABILANSOWYCH W UJĘCIU PODMIOTOWYM, PRZEDMIOTOWYM I WARTOŚCIOWYM

Na kwotę **pozycji pozabilansowych** składały się środki trwałe wykazywane pozabilansowo – wartość przedmiotu dzierżawy na dzień 30.06.2013 wynosi 995,9 tys. zł. Poniżej zamieszczone jest szczegółowe zestawienie.

Przedmiot dzierżawy/ firma	Wartość (tys. zł)
Formy wtryskowe - Curver Poland Sp. z o.o.	122,4
Formy wtryskowe - Bekuplast Polska Sp. z o.o. i PTS Plast-Box Słupsk S.A.	176,4
Maszyny i urządzenia - Husky Injection Molding Systems	324,3
Maszyny i urządzenia - dostawcy Ukraińscy	372,8
	995,9

VIII. OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWYCH, UJAWNIONYCH W PÓŁROCZNYM SPRAWOZDANIU FINANSOWYM, W SZCZEGÓLNOŚCI OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA PRZYNAJMNIEJ W NAJBLIŻSZYM ROKU OBROTOWYM

1. RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

1.1. Przychody.

W I półroczu 2013 roku skonsolidowane przychody netto ze sprzedaży ogółem wyniosły 75.490 tys. zł, co stanowiło wzrost w stosunku do I półrocza 2012 o 26,0%. W strukturze przychodów ogółem 89,1% stanowiły **przychody ze sprzedaży produktów i usług**, w stosunku do I półrocza 2012 były wyższe o 16,2%. **Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów** stanowiły 10,9% przychodów ogółem w I półroczu 2013 wyniosły 8.245 tys. zł, w stosunku do I półrocza 2012 (2.024 tys. zł) były wyższe o 307,4%.

W I półroczu 2013 sprzedaż wiader plastikowych stanowiła 71,8% przychodów ze sprzedaży produktów, 7,7% przychodów pochodziło ze sprzedaży skrzynek natomiast 20,5% z te sprzedaży pozostałego asortymentu.

1.2. Koszty

1) Koszt własny sprzedaży (koszt sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów) wyniósł w I półroczu 2013 roku 58.005 tys. zł i wzrósł w stosunku do I półrocza 2012 o 20,7%, w tym **koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług** wyniósł 53.230 tys. zł – wzrost o 12,6%, oraz **koszt sprzedanych towarów i materiałów** wyniósł 4.775 tys. zł, co oznacza wzrost o 503,7% w porównaniu z I półroczem 2012.

2) Koszty sprzedaży w I półroczu 2013 roku wyniosły 4.633 tys. zł, notując wzrost w stosunku do I półrocza 2012 o 47,3%.

3) Koszty ogólnego zarządu wyniosły na koniec czerwca 2013 roku 6.716 tys. zł i były wyższe w stosunku do stanu na 30.06.2012 roku

o 28,4%.

1.3. Wynik brutto ze sprzedaży

W I półroczu 2013 roku Grupa Plast-Box S.A. osiągnęła **zysk brutto ze sprzedaży w kwocie 17.485 tys. zł**, co oznacza wzrost w odniesieniu do I półrocza 2012 roku o 47,8%.

1.4. Wynik ze sprzedaży

W I półroczu 2013 roku Grupa Plast-Box S.A. osiągnęła **zysk ze sprzedaży w kwocie 6.136 tys. zł**, co oznacza wzrost w stosunku do I półrocza 2012 roku o 77,7%.

1.5. Wynik na działalności operacyjnej (EBIT)

W prezentowanym okresie sprawozdawczym Grupa Plast-Box S.A. osiągnęła **zysk na działalności operacyjnej w wysokości 5.935 tys. zł**, co stanowi wzrost o 67,5% w porównaniu do I półrocza 2012.

1.6. Wynik EBITDA (zysk operacyjny + amortyzacja)

W I półroczu 2013 Grupa Plast-Box S.A. osiągnęła **wynik EBITDA w wysokości 9.454 tys. zł**, co oznacza wzrost w stosunku do I półrocza 2012 o 37,9%.

1.7. Wynik brutto

Na koniec czerwca 2013 roku **zysk brutto** Grupy wyniósł **4.963 tys. zł**, a jego wartość była wyższa od ubiegłorocznej o 91,7%.

1.8. Wynik netto

Po opodatkowaniu **zysk netto** Grupy Kapitałowej Plast-Box SA w I półroczu 2012 wyniósł **3.968 tys. zł** notując wzrost w odniesieniu do 2012 roku o 93,4%.

Podsumowanie

W I półroczu 2013 roku działalność Grupy Kapitałowej charakteryzowała się znaczącą dynamiką przychodów ze sprzedaży, której towarzyszyła znacząco wyższa dynamika wzrostu kosztów wytworzenia. Uzyskane marże w 2013 roku poprawiły się w odniesieniu do uzyskiwanych w I półroczu 2012 dzięki wzrostowi skali działalności jaką Grupa osiągnęła.

Na przeszkodzie w realizacji wyższej marży operacyjnej stanęły zmienne ceny podstawowych surowców czyli polipropylenu oraz polietylenu.

Biorąc pod uwagę fakt, iż koszt tworzywa stanowi blisko 70% kosztów produktu finalnego, wymaga od Grupy ciągłych prac nad zwiększeniem efektywności działań produkcyjnych oraz zwiększania skali działalności, gdyż nie ma możliwości pełnego przełożenia często zmieniających się cen surowców na odbiorców finalnych.

Dzięki silnej pozycji konkurencyjnej Grupa Kapitałowa rozszerza grono odbiorców zwłaszcza w regionie Europy wschodniej, stąd istotna rola jaką odgrywa spółka-córka zarejestrowana na Ukrainie. Według stanu na koniec czerwca 2013 r. 41,8% przychodów Grupy Kapitałowej generowała właśnie spółka Plast-Box Ukraina. W I półroczu 2012 udział ten wyniósł 30,8%.

Ponoszone koszty inwestycji na rzecz unowocześnienia oraz usprawnienia produkcji na Ukrainie stają się wymierne, co potwierdza sens działalności oraz rozwoju w tej części Europy.

2. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE

Na początku 2013 roku Grupa Kapitałowa posiadała środki pieniężne w wysokości 2.695 tys. zł. W wyniku operacji gospodarczych zrealizowanych w trakcie I półrocza 2013 roku, stan środków zmniejszył się o 58 tys. zł do poziomu 2.637 tys. zł. W porównywalnym okresie w 2012 roku stan środków pieniężnych zwiększył się o 1.508 tys. zł do poziomu 2.692 tys. zł.

Odnotowane zmiany w I półroczu 2013 były efektem następujących działalności:

2.1. Działalność operacyjna.

Działalność operacyjna Grupy w I półroczu 2013 roku charakteryzowała się spadkiem stanu zapasów o 1.081 tys. zł, wzrostem stanu należności o kwotę 705 tys. zł, wzrostem stanu zobowiązań o 616 tys. zł, spadkiem stanu rezerw o 1.224 tys. zł oraz wzrostem wartości rozliczeń międzyokresowych o 1.010 tys. zł. Wynikające stąd dodatnie saldo przepływów pieniężnych wyniosło: 10.308 tys. zł, następnie wartość ta została pomniejszona o podatek dochodowy bieżącego okresu w wysokości 650 tys. zł oraz o 257 tys. zł z tytułu zapłaconego podatku dochodowego. W ostatecznym rozrachunku środki pieniężne netto z działalności operacyjnej wyniosły na koniec badanego okresu 9.401 tys. zł.

W porównywalnym okresie 2012 roku saldo przepływów pieniężnych na działalności operacyjnej było dodatnie i wyniosło 6.346 tys. zł.

2.2. Działalność inwestycyjna.

W I półroczu 2013 Grupa realizowała wydatki na nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych o wartości 2.200 tys. zł. Grupa Kapitałowa zrealizowała w I półroczu 2013 zakup wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych o wartości 821 tys. zł, zaksięgowała przychód w wysokości 44 tys. zł ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz z tytułu odsetek 4 tys. zł. W wyniku realizacji wymienionych transakcji saldo przepływów pieniężnych z działalności inwestycyjnej było ujemne i wyniosło -2.973 tys. zł. Dla porównania w I półroczu 2012 ujemne saldo z działalności inwestycyjnej wyniosło: -2.031 tys. zł.

2.3. Działalność finansowa.

W I półroczu 2013 wydatki Grupy na zmniejszenie stanu zadłużenia oraz spłatę bieżących zobowiązań kredytowych i leasingowych wraz z odsetkami wyniosły 5.683 tys. zł. Ponadto Spółka nabyła akcje własne za kwotę w wysokości 1.160 tys. zł i poniosła inne wydatki finansowe o wartości 15 tys. zł. W I półroczu 2013 wypłacono dywidendę w wysokości 3.216 tys. zł. Po stronie wpływów odnotowano 3.588 tys. zł z tytułu zaciągniętych kredytów i pożyczek oraz innych wpływów finansowych. W ostatecznym rozrachunku saldo przepływów pieniężnych z działalności finansowej było ujemne i wyniosło - 6.486 tys. zł. Dla porównania w I półroczu 2012 saldo przepływów pieniężnych z działalności finansowej było ujemne i wyniosło 2.807 tys. zł.

3. PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EKONOMICZNO-FINANSOWE

Tabela 3. Podstawowe wskaźniki finansowe Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A.

Wyszczególnienie	30.06.2013 r.	31.12.2012 r.	30.06.2012 r.
Stopa zwrotu z kapitału – ROE ¹	4,3%	5,2%	2,2%
Stopa zwrotu z aktywów – ROA ²	2,4%	4,8%	1,4%
Rentowność sprzedaży brutto ³	23,2%	21,3%	19,7%
Rentowność sprzedaży ⁴	8,1%	6,3%	5,8%
Marża EBITDA ⁵	12,5%	12,1%	11,4%
Marża EBIT ⁶	7,9%	6,7%	5,9%
Rentowność brutto ⁷	6,6%	4,3%	4,3%
Rentowność netto ⁸	5,3%	3,9%	3,4%
Stopa wypłaty dywidendy ⁹	81,0%	0,0%	0,0%

Wskaźnik płynności bieżącej ¹⁰	1,3	1,3	1,4
Wskaźnik płynności szybkiej ¹¹	0,7	0,7	0,8
Wskaźnik ogólnego zadłużenia ¹²	45,4%	66,7%	38,5%
Wskaźnik zadłużenia kapitałów własnych ¹³	83,3%	72,3%	62,7%

¹ zysk netto / (kapitał własny na pocz. okresu + kapitał własny na koniec okresu) / 2

² zysk netto / (aktywa razem na pocz. okresu + aktywa razem na koniec okresu) / 2

³ zysk ze sprzedaży brutto / przychody netto ze sprzedaży

⁴ zysk ze sprzedaży / przychody netto ze sprzedaży

⁵ zysk operacyjny + amortyzacja / przychody netto ze sprzedaży

⁶ zysk operacyjny / przychody netto ze sprzedaży

⁷ zysk brutto / przychody netto ze sprzedaży

⁸ zysk netto / przychody netto ze sprzedaży

⁹ dywidenda / zysk netto

¹⁰ majątek obrotowy / zobowiązania krótkoterminowe

¹¹ majątek obrotowy – zapasy – rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe / zobowiązania krótkoterminowe

¹² zobowiązania i rezerwy na zobowiązania / aktywa razem

¹³ zobowiązania i rezerwy na zobowiązania / kapitał własny

Porównując prezentowane wskaźniki w I półroczu 2013 w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku, możemy zauważyć iż nastąpiła poprawa wskaźników na wszystkich poziomach rentowności.

Tabela 4. Wskaźniki sprawności zarządzania aktywami

Wyszczególnienie	30.06.2013 r.	31.12.2012 r.	30.06.2012 r.
Cykl rotacji zapasów	63,7	76,0	73,3
Cykl rotacji należności	65,0	55,5	58,9
Cykl rotacji zobowiązań	61,5	54,6	43,8
Cykl operacyjny	128,8	131,5	132,2
Cykl konwersji gotówki	67,3	76,9	88,4

* w dniach

Zasady liczenia wskaźników:

– cykl rotacji zapasów – stosunek stanu zapasów na początek oraz na koniec danego okresu podzielone na 2 do przychodów ze sprzedaży netto za dany okres, pomnożony przez liczbę dni w okresie (365),

– cykl rotacji należności – stosunek stanu należności z tytułu dostaw i usług na początek oraz na koniec danego okresu podzielone na 2 do przychodów ze sprzedaży netto za dany okres, pomnożony przez liczbę dni w okresie (365),

– cykl rotacji zobowiązań – stosunek stanu zobowiązań krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług na początek oraz na koniec danego okresu podzielone na 2 do przychodów ze sprzedaży netto w danym okresie, pomnożony przez liczbę dni w okresie (365),

– cykl operacyjny – suma cyklu rotacji zapasów i cyklu rotacji należności,

– cykl konwersji gotówki – różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

W omawianym okresie można zauważyć korzystne zmiany wskaźników sprawności zarządzania aktywami, w tym skrócenie się cyklu rotacji zapasów, wydłużenie się cyklu rotacji należności oraz wydłużenie cyklu rotacji zobowiązań.

Skrócenie cyklu rotacji zapasów o ponad 12 dni świadczy o tym że Grupa Kapitałowa nie zamraża majątku obrotowego w zapasach i ogranicza w ten sposób koszty magazynowania tych zapasów. Przy jednoczesnym trendzie wzrostowym cyklu rotacji należności (wydłużenie o 9,5 dni) skróceniu uległ cykl operacyjny o ponad 2 dni, co świadczy o efektywnym funkcjonowaniu spółki.

Dłuższy prawie o 7 dni cykl rotacji zobowiązań w I półroczu 2013 pokazuje, że spółka z łatwością reguluje swoje bieżące zobowiązania.

Zmiany wskaźników cyklu operacyjnego i cyklu rotacji zobowiązań spowodowały oczekiwane skrócenie się cyklu rotacji gotówki prawie o 10 dni co świadczy o lepszej efektywności zarządzania kapitałem obrotowym Grupy Kapitałowej.

Zmiany długości cykli rotacji poprawiły się w porównaniu do I półrocza 2012 co wskazuje na sprawne zarządzanie aktywami Spółki.

IX. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROŻEŃ, Z OKREŚLENIEM W JAKIM STOPNIU GRUPA KAPITAŁOWA JEST NA NIE NARAŻONA

Zdaniem Zarządu obecna sytuacja finansowa Grupy Kapitałowej Plast-Box SA, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa nie stwarzają poważniejszych zagrożeń dla dalszego dynamicznego rozwoju przedsiębiorstwa. Istnieje jednak wiele czynników zarówno o wewnętrznym jak i zewnętrznym charakterze, które bezpośrednio, bądź pośrednio będą miały wpływ na dynamikę rozwoju Spółki i osiągnięte wyniki finansowe.

Zewnętrzne czynniki ryzyka

1. Ryzyko związane z ogólną sytuacją makroekonomiczną Polski i Ukrainy: Sytuacja finansowa Emitenta i jego Grupy Kapitałowej jest uzależniona od sytuacji ekonomicznej w Polsce i na świecie, w szczególności na Ukrainie, z którym to rynkiem Grupa Kapitałowa Emitenta jest najsilniej związana poprzez zakład produkcyjny tam umiejscowiony. Na wyniki finansowe generowane przez Emitenta i Grupę Kapitałową mają wpływ: tempo wzrostu PKB, poziom inflacji, stopa bezrobocia oraz wysokość dochodów osobistych ludności, polityka fiskalna i monetarna państwa, zmiany poziomu konsumpcji. Istnieje ryzyko, iż w przypadku pogorszenia sytuacji gospodarczej w Polsce lub na świecie, wystąpienia spadku popytu konsumpcyjnego lub zastosowania instrumentów kształtowania polityki gospodarczej państwa negatywnie wpływających na pozycję rynkową Emitenta i jego Grupy Kapitałowej, realizowane wyniki mogą ulec pogorszeniu.

2. Ryzyko uzależnienia cen surowca od wahań na rynku ropy naftowej: Podstawowymi surowcami do produkcji wyrobów z tworzyw sztucznych, są granulaty polipropylenu i polietylenu otrzymywane w wyniku przetworzenia ropy naftowej. Powoduje to silne uzależnienie ich cen od ceny ropy naftowej, której rynek - wrażliwy na sytuację polityczną na świecie - charakteryzuje się trudnymi do przewidzenia, znacznymi wahaniami cenowymi. W okresach długoterminowych trendów wzrostowych cen ropy naftowej rosną ceny surowców i koszty zużycia materiałów i energii w Grupie Kapitałowej Emitenta, co może skutkować pogorszeniem rentowności prowadzonej działalności.

3. Ryzyko nasilenia działań konkurentów i zmian pozycji konkurencyjnej na rynku polskim: Emitent jest narażony na intensyfikację działań konkurencyjnych ze strony swoich głównych konkurentów na rynku polskim. Należy tu wymienić szczególnie polskie oddziały firm o zasięgu europejskim, posiadające szerokie zaplecze kapitałowe i technologiczne (Jokey Plastik Blachownia Sp. z o.o. oraz Superfos Packaging Sp. z o.o.). Emitent nie posiada dominującej pozycji na polskim rynku i intensyfikacja działań konkurencyjnych przez rywali może go zmusić do cenowej walki o odbiorcę, co może się przełożyć na spadek rentowności prowadzonej działalności.

4. Ryzyko związane z niestabilnością rynków wschodnich: Istotną częścią strategii Grupy Kapitałowej Emitenta jest zdobycie pozycji lidera na rynku ukraińskim i intensyfikacja sprzedaży na pozostałe rynki wschodnie przez jednostkę zależną Plast-Box Ukraina Sp. z o.o. Rynki te charakteryzują się niestabilnością i niską przewidywalnością otoczenia politycznego, prawnego i podatkowego, a także stosunkowo wysokimi wahaniami popytu. Niestabilność rynków wschodnich może być przyczyną braku osiągnięcia przez Grupę Kapitałową zamierzonych celów finansowych i pogorszeniem wyników skonsolidowanych.

5. Ryzyko szybkiego rozwoju substytutów: Substytutami dla wiader i skrzynek z tworzyw sztucznych są opakowania z metalu, szkła oraz z tektury i drewna. Istnieje ryzyko szybkiego rozwoju uznawanych za ekologiczne opakowań z metalu oraz tektury i drewna, co może spowodować spadek popytu na produkty Grupy Kapitałowej Emitenta.

6. Ryzyko nagłego pogorszenia koniunktury w branżach, które są odbiorcami Grupy Kapitałowej Emitenta: Najważniejsi odbiorcy produktów Grupy Kapitałowej Emitenta działają w branżach handlowej, spożywczej oraz chemicznej, szczególnie w segmencie farb i lakierów. W przypadku nagłego pogorszenia koniunktury w tych branżach istnieje ryzyko spadku popytu na produkty Grupy Kapitałowej

Emitenta. Oprócz tego, uzależnienie Grupy Kapitałowej Emitenta od ww. branż powoduje oddziaływanie zasad ich funkcjonowania oraz cech charakterystycznych (w tym sezonowości sprzedaży) na osiągnięte wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta.

Wewnętrzne czynniki ryzyka

1. Ryzyko znaczącego wpływu kosztów materiałowych na wyniki działalności: Udział kosztów surowców używanych do produkcji w ogólnej strukturze kosztów stanowił w I półroczu 2013 blisko 60%. Wahania cen surowców, które są silnie skorelowane z ceną ropy naftowej na światowych rynkach, będą zatem w bezpośredni sposób wpływać na osiągnięte wyniki finansowe i rentowność działalności. Zjawiskiem umacniającym ten czynnik ryzyka jest silna konkurencja na rynku producentów opakowań z tworzyw sztucznych i brak możliwości przeniesienia w całości wzrostu cen surowców na odbiorców.

2. Ryzyko różnic kursowych: Grupa Kapitałowa Emitenta dokonuje zakupu podstawowych surowców do produkcji (polipropylen i polietylen) poza granicami Polski. Import surowców w ogólnej wartości zakupów surowców i materiałów bezpośrednich stanowił w I półroczu 2013 blisko 70%. Zakupy surowców w istotnej części są rozliczane w euro. Przychody ze sprzedaży realizowane w eksporcie i w dostawach wewnątrz UE również w znacznej większości denominowane są w EURO. Udział eksportu i dostaw wewnątrzspółnotowych w przychodach ze sprzedaży ogółem Grupy Kapitałowej w I półroczu 2013 oscylował blisko 70%. Grupa Kapitałowa Emitenta dąży do osiągnięcia udziału sprzedaży zagranicznej na poziomie zbliżonym do udziału kosztów surowcowych w kosztach ogółem, w celu zminimalizowania ryzyka kursowego. Poza wymienionym zabezpieczeniem naturalnym Emitent nie stosuje zabezpieczeń przed ryzykiem różnic kursowych.

3. Ryzyko nadmiernego uzależnienia od dostawców: Najważniejszymi surowcami dla Grupy Kapitałowej Emitenta są polipropylen i polietylen. Na rynku działa ograniczona liczba dostawców, zdolnych do dostarczenia surowca odpowiedniej jakości. Potencjalny wzrost popytu światowego na polipropylen i polietylen wraz z koniecznością zakupu przez spółkę surowców o określonych, wysokich parametrach jakościowych, stwarza ryzyko nadmiernego uzależnienia od dostawców, a co za tym idzie wzrostu cen zakupu surowców i pogorszenia rentowności Spółki. W celu ograniczenia wpływu opisanego ryzyka Grupa Kapitałowa zapewniła sobie dostęp do szeregu dostawców alternatywnych.

4. Ryzyka związane z planowanymi inwestycjami, w tym rozwijaniem produkcji i sprzedaży na Ukrainie: Częścią strategicznych planów rozwoju Spółki, jest funkcjonowanie Grupy Kapitałowej w oparciu o spółkę zależną - Plast-Box Ukraina Sp. z o.o. i rozwijanie produkcji opakowań z tworzyw sztucznych na Ukrainie. Zgodnie z założeniami Zarządu Emitenta, działania te prowadzą do uzyskania wiodącej pozycji w produkcji wiader na tym rynku. Ponieważ realizacja tych planów uzależniona jest od wielu czynników, na które Spółka może nie mieć bezpośredniego wpływu, mogą wystąpić opóźnienia w uzyskiwaniu oczekiwanych efektów ekspansji na rynek wschodni oraz pogorszenie wyników finansowych Grupy Kapitałowej.

X. INFORMACJE O ORGANACH ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH W SPÓŁCE

Skład osobowy i zasady działania organów zarządzających i nadzorczych Spółki.

1. Zarząd

Zarząd składa się z od 1 (jednego) do 3 (trzech) członków, wybieranych i odwoływanych przez Radę Nadzorczą. Kadencja Członków Zarządu jest wspólna i trwa 3 (trzy) lata. Rada Nadzorcza spośród członków Zarządu wybiera w drodze uchwały Prezesa.

Zarząd kieruje bieżącą działalnością Spółki i do zakresu jego działalności należą wszystkie sprawy, które nie zostały zastrzeżone do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. W przypadku Zarządu wieloosobowego do składania oświadczeń w imieniu Spółki wymagane jest współdziałanie dwóch członków Zarządu albo jednego członka Zarządu łącznie z prokurentem.

Prokury udziela Zarząd Spółki. Do wykonywania czynności określonego rodzaju lub specjalnych poruczeń mogą być ustanawiani

pełnomocnicy działający samodzielnie w granicach pisemnie udzielonego im przez Zarząd umocowania. Upoważnia się Zarząd do nabycia i zbycia nieruchomości lub udziału w nieruchomości po uzyskaniu zgody Rady Nadzorczej Spółki.

Skład Zarządu „PLAST-BOX” S.A od dnia 1 stycznia 2013 roku do 30 czerwca 2013 roku przedstawiał się następująco:

1. Krzysztof Pióro – Prezes Zarządu
2. Andrzej Sadowski – Członek Zarządu

2. Rada Nadzorcza

1. Rada Nadzorcza składa się z 5 (pięciu) członków w tym Przewodniczącego i Zastępcy Przewodniczącego, wybieranych na okres 5-letniej (pięcioletniej) wspólnej kadencji.

2. Członkowie Rady Nadzorczej powoływani i odwoływani są w następujący sposób:

1) 2 (dwóch) członków Rady Nadzorczej, w tym Przewodniczącego powołują i odwołują w głosowaniu na Walnym Zgromadzeniu akcjonariusze posiadający w Spółce akcje imienne. Powoływanie i odwoływanie następuje bezwzględną większością głosów wynikających z akcji imiennych.

2) 3 (trzech) członków Rady powołuje i odwołuje Walne Zgromadzenie.

Skład Rady Nadzorczej od dnia 1 stycznia 2013 roku do dnia 30 czerwca 2013 roku przedstawiał się następująco:

1. Antoni Taraszkiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej
2. Zbigniew Syzdek – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej
3. Cezary Gregorczyk – Członek Rady Nadzorczej
4. Robert Ruwiński – Członek Rady Nadzorczej
5. Marek Sepioł – Członek Rady Nadzorczej

XI. INFORMACJE O AKCJONARIACIE SPÓŁKI

W poniższej tabeli zamieszczone jest zestawienie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w kapitale zakładowym oraz w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu.

Tabela 5. Stan akcjonariuszy posiadających pakiety akcji dających ponad 5% głosów na WZA na dzień 30 czerwca 2013 roku przedstawiał się następująco:

Posiadacz akcji	Liczba akcji uprzywilejowanych	Liczba akcji zwykłych	Liczba głosów na WZA	Udział w kapitale zakładowym (%)
„Gamrat” Spółka Akcyjna		8 492 144	8 492 144	19,27%
Leszek Sobik		5 850 000	5 850 000	13,28%
Grzegorz Pawlak wraz z Ewą Pawlak	50	5 470 961	5 471 061	12,42%
Krzysztof Moska		4 675 000	4 675 000	10,61%
Pioneer Pekao Investment Management SA		4 387 665	4 387 665	9,96%

W spółce nie występują papiery wartościowe, które dają specjalne uprawnienia kontrolne.

Zmiany w stanie posiadania pakietów akcji dających ponad 5% głosów akcjonariuszom na WZA po okresie sprawozdawczym:

Dnia 26.07.2013 r. Zarząd Przetwórstwa Tworzyw Sztucznych poinformował, iż w dniu 25.07.2013 r. otrzymał pismo od Pioneer Pekao Investment Management SA (PPIM), która działając zgodnie z art. 69 ust. 1 pkt 2 i art. 87 ust. 1 pkt 3 lit. b Ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, poinformowała o spadku łącznego zaangażowania do poziomu 4,999% całkowitej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu spółki Przetwórstwo Tworzyw Sztucznych "Plast-Box" SA w zakresie instrumentów finansowych wchodzących w skład portfeli zarządzanych w ramach wykonywania przez PPIM usługi zarządzania portfelem instrumentów finansowych.

XII. POSTĘPOWANIA TOCZĄCE SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, Z UWZGLĘDNIENIEM POSTĘPOWANIA DOTYCZĄCEGO ZOBOWIĄZAŃ ALBO WIERZYTELNOŚCI EMITENTA LUB JEDNOSTKI OD NIEGO ZALEŻNEJ, KTÓRYCH WARTOŚĆ STANOWI CO NAJMNIEJ 10 % KAPITAŁÓW WŁASNYCH EMITENTA, Z OKREŚLENIEM: PRZEDMIOTU POSTĘPOWANIA, WARTOŚCI PRZEDMIOTU SPORU, DATY WSZCZĘCIA POSTĘPOWANIA, STRON WSZCZĘTEGO POSTĘPOWANIA ORAZ STANOWISKA EMITENTA

Nie wystąpiły.

XIII. POSTĘPOWANIA TOCZĄCE SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ, Z UWZGLĘDNIENIEM DWU LUB WIĘCEJ POSTĘPOWAŃ DOTYCZĄCYCH ZOBOWIĄZAŃ ORAZ WIERZYTELNOŚCI, KTÓRYCH ŁĄCZNA WARTOŚĆ STANOWI ODPOWIEDNIO CO NAJMNIEJ 10 % KAPITAŁÓW WŁASNYCH EMITENTA, Z OKREŚLENIEM ŁĄCZNEJ WARTOŚCI POSTĘPOWAŃ ODRĘBNIEM W GRUPIE ZOBOWIĄZAŃ I GRUPIE WIERZYTELNOŚCI - ZE WSKAZANIEM ICH PRZEDMIOTU, WARTOŚCI PRZEDMIOTU SPORU, DATY WSZCZĘCIA POSTĘPOWANIA ORAZ STRON WSZCZĘTEGO POSTĘPOWANIA.

Nie wystąpiły.

XIV. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH, TOWARACH LUB USŁUGACH WRAZ Z ICH OKREŚLENIEM WARTOŚCIOWYM I ILOŚCIOWYM ORAZ UDZIAŁEM POSZCZEGÓLNYCH PRODUKTÓW, TOWARÓW I USŁUG (JEŻELI SĄ ISTOTNE) ALBO ICH GRUP W SPRZEDAŻY GRUPY KAPITAŁOWEJ OGÓŁEM, A TAKŻE ZMIANACH W TYM ZAKRESIE W DANYM ROKU OBROTOWYM

Przychody ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A. w I półroczu 2013 wyniosły **75.490** tys. zł, co stanowiło wzrost w stosunku do I półrocza 2012 o **26,0** %.

1. Sprzedaż produktów i usług.

W I półroczu 2013 roku **struktura sprzedaży produktów i usług** Grupy Plast-Box S.A. uległa niewielkim zmianom, w tym udział wiader zmniejszył się o 6,6 %, udział skrzynek zmniejszył się o 2,4 %, na korzyść sprzedaży w grupie wyrobów Curver Polska (wzrost udziału o 1,4%), oraz w grupie pozostałych (wzrost udziału o 7,6%) . Sprzedaż wiader stanowiła 71,8% a skrzynek 7,7% w strukturze sprzedaży produktów.

Tabela 6. Wartość i struktura sprzedaży podstawowych grup produktowych: wiader, skrzynek i wyrobów pozostałych w I półroczu 2013 roku w zestawieniu z I półroczem 2012.

Rodzaj produktu	I półrocze 2013		I półrocze 2012		2013/2012	
	Wartość (tys. zł)	Struktura	Wartość (tys. zł)	Struktura	Dynamika	Zmiana w strukturze
Wiadra	54 191	71,8%	46 975	78,4%	15,4%	-6,6%
Skrzynki	5 832	7,7%	6 052	10,1%	-3,6%	-2,4%
Wyroby Curver	7 065	9,4%	4 742	7,9%	49,0%	1,5%
Pozostałe	8 402	11,1%	2 132	3,6%	294,1%	7,5%
Razem	75 490		59 901		26,0%	

Powyższe dane pokazują że w okresie objętym sprawozdaniem dynamika wzrostu wartości sprzedaży wystąpiła w każdej z grup produktowych, za wyjątkiem skrzynek gdzie notowany jest 3,6% spadek wartości sprzedaży w porównaniu do I półrocza 2012. Szczególnie dynamiczny wzrost miał miejsce w przypadku sprzedaży wyrobów Curver – 49,0% oraz w przypadku wyrobów pozostałych – 294,1%. Również bardzo dobrą dynamikę sprzedaży notuje się w grupie wiader – 15,4% w porównaniu do I półrocza 2012.

Wyodrębnienie oddzielnej grupy produktowej (wyroby pozostałe), świadczy o dynamicznym rozwoju współpracy m.in. z firmą Curver oraz o istotnym udziale tej sprzedaży w obrotach handlowych Grupy.

2. Sprzedaż towarów i materiałów.

Wartość przychodów ze sprzedaży towarów i materiałów w I półroczu 2013 r. wzrosła do I półrocza 2012 o **307,4%** i wyniosła **8.245** tys. zł.

XV. INFORMACJE O RYNKACH ZBYTU, Z UWZGLĘDNIENIEM PODZIAŁU NA RYNKI KRAJOWE I ZAGRANICZNE, ORAZ INFORMACJE O ŹRÓDŁACH ZAOPATRZENIA W MATERIAŁY DO PRODUKCJI, TOWARY I USŁUGI, Z OKREŚLENIEM UZALEŻNIENIA OD JEDNEGO LUB WIECEJ ODBIORCÓW I DOSTAWCÓW, A W PRZYPADKU GDY UDZIAŁ JEDNEGO ODBIORCY LUB DOSTAWCY OSIĄGA CO NAJMNIEJ 10% PRZYCHODÓW ZE SPRZEDAŻY OGÓŁEM - NAZWA (FIRMY) DOSTAWCY LUB ODBIORCY, JEGO UDZIAŁ W SPRZEDAŻY LUB ZAOPATRZENIU ORAZ JEGO FORMALNE POWIĄZANIA Z GRUPĄ KAPITAŁOWĄ

1. Sprzedaż Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A. przeznaczona była na rynek krajowy i na rynki zagraniczne. W I półroczu 2013 sprzedaż zagraniczna osiągnęła 69,7% udziału w obrotach Grupy, co stanowiło wzrost o 8,8 punktów procentowych w porównaniu z I półroczem 2012.

Tabela 7. Udział sprzedaży eksportowej produktów, usług, towarów i materiałów Grupy w I półroczu 2013 i w I półroczu 2012.

Rynek sprzedaży	Udział sprzedaży		Dynamika
	I półrocze 2013	I półrocze 2012	2013/2012
krajowy	30,3%	39,1%	-8,8%
zagraniczny	69,7%	60,9%	8,8%

Tabela 8. Struktura geograficzna sprzedaży Grupy w I półroczu 2013 i w I półroczu 2012.

Kierunek sprzedaży	I półrocze 2013		I półrocze 2012		2013/2012	
	Wartość (tys. zł)	Struktura	Wartość (tys. zł)	Struktura	Dynamika	Zmiana w strukturze
Polska	22 899	30,3%	23 438	39,1%	-2,3%	-8,8%
Kraje Unii Europejskiej (oprócz Polski)	19 209	25,4%	16 453	27,5%	16,8%	-2,0%
Europa Wschodnia	33 144	43,9%	19 641	32,8%	68,7%	11,1%
Pozostałe	238	0,3%	369	0,6%	-35,5%	-0,3%
Razem	75 490		59 901		26,0%	

W I półroczu 2013 bardzo dużą dynamikę (68,7%) osiągnęła przede wszystkim sprzedaż na kraje Europy Wschodniej w porównaniu do I półrocza 2012. Przychody ze sprzedaży na Ukrainie były w I półroczu 2013 dwukrotnie większe od porównywalnego okresu w 2012 roku, co zwiększyło udział o około 9% tego rynku w ogólnej strukturze przychodów. Poza rynkiem ukraińskim, w Europie Wschodniej dynamicznie rozwijana jest sprzedaż do Rosji, Białorusi, Kazachstanu, Mołdawii. Wzrost sprzedaży w okresie sprawozdawczym w krajach: Łotwa, Francja, Austria, Holandia, Szwecja i równoczesne utrzymanie poziomów sprzedaży w pozostałych krajach Unii Europejskiej, przełożyło się na 16,8 % dynamikę przychodów na tym kierunku sprzedaży w porównaniu do I półrocza 2012. Minimalnie słabsza sprzedaż na rynku krajowym -2,3%, spowodowana jest przede wszystkim słabszą sprzedażą w grupie skrzynek w tym okresie.

2. Zakupy i zaopatrzenie Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A. w podstawowe surowce i materiały dokonywane były w przeważającej części za granicą. W okresie sprawozdawczym udział dostawców zagranicznych w zaopatrzeniu Grupy w podstawowe surowce do osiągnął poziom 56,9%.

Tabela 9. Struktura zaopatrzenia w surowce Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A w I półroczu 2013.

KRAJ	UDZIAŁ W STRUKTURZE OGÓLNEJ	UDZIAŁ W STRUKTURZE ZAGRANICZNEJ
POLSKA	31,23%	
HOLANDIA	20,24%	29,4%
BELGIA	16,75%	24,4%
SŁOWACJA	13,71%	19,9%
NIEMCY	10,00%	14,5%
CZECHY	6,15%	8,9%
UKRAINA	1,21%	1,8%
WŁOCHY	0,72%	1,1%

Głównymi kierunkami zaopatrzenia Grupy w surowce z importu w I kwartale 2013 były dostawy z Holandii 29,4% udziału w strukturze, następnie z Belgii – 24,4%, ze Słowacji - 19,9% , Niemiec – 14,5% oraz z Czech- 8,9%.

Wyżej wymienione rynki i kierunki dostaw reprezentowane są przez kluczowych dostawców, których udział w zaopatrzeniu Emitenta w podstawowe materiały i surowce do produkcji przekroczył 10%, tj.:

1/. SABIC (Holandia) - udział w zaopatrzeniu Emitenta w surowce do produkcji w I półroczu 2013 wyniósł 20,2%.

2/. BOREALIS (Belgia) - udział w zaopatrzeniu Emitenta w surowce do produkcji w I półroczu 2013 wyniósł 14,5%.

3/. SLOVNAFT (Słowacja) - udział w zaopatrzeniu Emitenta w surowce do produkcji w I półroczu 2013 wyniósł 13,7%.

Wymienione wyżej podmioty, poza umowami zaopatrzenia zawieranymi na czas określony, nie były i nie są w jakikolwiek inny sposób, powiązane z Grupą Plast-Box S.A.

XVI. INFORMACJE O ZAWARTYCH UMOWACH ZNACZĄCYCH DLA DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ, W TYM ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH ZAWARTYCH POMIĘDZY AKCJONARIUSZAMI (WSPÓLNIKAMI) UMOWACH UBEZPIECZENIA, WSPÓŁPRACY LUB KOOPERACJI

W dniu 28.02.2013 r. podpisany został przez Zarząd Spółki Plast-Box S.A. aneks do umowy sprzedaży Nr 1 2007 z dnia 22.12.2006 r. zawartej pomiędzy Spółką a „PLAST-BOX UKRAINA” Sp. z o.o. z siedzibą w Czernihowie (spółka zależna od PTS "PLAST-BOX" S.A.). Przedmiotem umowy jest sprzedaż przez Spółkę spółce „PLAST-BOX UKRAINA” Sp. z o.o. surowców, wyrobów gotowych oraz towarów obcych, dla których jako miejsce załadunku wskazane jest miasto Słupsk. Zawartym aneksem przedłużono termin obowiązywania umowy do 31.12.2013 r. oraz podwyższona została wartość kontraktu do kwoty 6.000.000 EUR.

Zarząd PTS "PLAST-BOX" S.A. (Spółka) poinformował o podpisaniu w dniu 28.02.2013 r. aneksu do umowy sprzedaży Nr 1-2008/TVK z dnia 11.07.2008 r. zawartej pomiędzy Spółką a „PLAST-BOX UKRAINA” Sp. z o.o. z siedzibą w Czernihowie (spółka zależna od PTS "PLAST-BOX" S.A.). Przedmiotem umowy jest sprzedaż przez Spółkę spółce „PLAST-BOX UKRAINA” Sp. z o.o. granulatu polipropylenu i polietylenu. Zawartym aneksem przedłużono termin obowiązywania umowy do 31.12.2013 r. oraz podwyższona została wartość kontraktu do kwoty 9.000.000 EUR.

XVII. INFORMACJE O ZACIĄGNIĘTYCH I WYPOWIEDZIANYCH W DANYM OKRESIE SPRAWOZDAWCZYM UMOWACH DOTYCZĄCYCH KREDYTÓW I POŻYCZEK, Z PODANIEM CO NAJMNIEJ ICH KWOTY, RODZAJU I WYSOKOŚCI STOPY PROCENTOWEJ, WALUTY I TERMINU WYMAGALNOŚCI

W okresie sprawozdawczym Grupa Kapitałowa nie zaciągała i nie było wypowiedzianych umów dotyczących kredytów i pożyczek.

XVIII. INFORMACJE O UDZIELONYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM POŻYCZKACH, ZE SZCZEGÓLNYM UWZGLĘDNIENIEM POŻYCZEK UDZIELONYCH JEDNOSTKOM POWIĄZANYM EMITENTA, Z PODANIEM CO NAJMNIEJ ICH KWOTY, RODZAJU I WYSOKOŚCI STOPY PROCENTOWEJ, WALUTY I TERMINU WYMAGALNOŚCI

W dniu 1 maja 2013 roku PTS Plast-Box S.A. udzieliła pożyczki Plast-Box Development sp. Z o.o. w wysokości 15 tys. zł z datą wymagalności spłaty do 30 kwietnia 2014 roku. Odsetki od udzielonej pożyczki naliczane są wg formuły : WIBOR 1M z ostatniego dnia miesiąca powiększone o kwotę marży która wynosi 3%.

XIX. INFORMACJE O UDZIELONYCH I OTRZYMANYCH W DANYM ROKU OBROTOWYM PORĘCZENIACH I GWARANCJACH, ZE SZCZEGÓLNYM UWZGLĘDNIENIEM PORĘCZEŃ I GWARANCJI UDZIELONYCH JEDNOSTKOM POWIĄZANYM EMITENTA

Za okres 01.01.2013 r. – 30.06.2013 r. Grupa Kapitałowa nie udzielała poręczeń i/lub gwarancji ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym Emitenta.

XX. W PRZYPADKU EMISJI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM - OPIS WYKORZYSTANIA PRZEZ EMITENTA WPŁYWÓW Z EMISJI DO CHWILI SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI

W okresie objętym raportem Grupa Kapitałowa nie przeprowadzała emisji akcji.

XXI. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE DO MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PROGNOZY NA 2013 ROK

Zarząd na bieżąco monitoruje możliwość realizacji prognoz na 2013 rok, biorąc pod uwagę sytuację ekonomiczną spółek Grupy Kapitałowej oraz otoczenie makroekonomiczne w jakim Spółki funkcjonują.

Zarząd realizuje założenia pierwotnej strategii zakładające trwałe zwiększenie przychodów ze sprzedaży dzięki inwestycjom w zwiększenie mocy produkcyjnych, rozszerzenie oferty o nowe produkty oraz wykorzystanie synergii dwóch zakładów produkcyjnych w Polsce i na Ukrainie. Jednocześnie Zarząd spółki uznaje za istotne dla rozwoju działalności aktywne poszukiwanie nowych rynków i nowych klientów.

Zarząd podtrzymuje prognozę opublikowaną 30 stycznia 2013 roku, która zakłada 144,5 mln. zł przychodów netto ze sprzedaży, wskaźnik EBITDA w wysokości 17,8 mln. Zł, zysk brutto 7,7 mln. Zł oraz wynik netto 6,5 mln. zł i ocenia pozytywnie jej realizację.

XXII. OCENA, WRAZ Z JEJ UZASADNIENIEM, DOTYCZĄCĄ ZARZĄDZANIA ZASOBAMI FINANSOWYMI, ZE SZCZEGÓLNYM UWZGLĘDNIENIEM ZDOLNOŚCI WYWIĄZYWANIA SIĘ Z ZACIĄGNIĘTYCH ZOBOWIĄZAŃ, ORAZ OKREŚLENIE EWENTUALNYCH ZAGROŻEŃ I DZIAŁAŃ, JAKIE GRUPA PODJĘŁA LUB ZAMIERZA PODJĄĆ W CELU PRZECIWDZIAŁANIA TYM ZAGROŻENIOM

W I półroczu 2013 roku działalność Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A. finansowana była przede wszystkim ze środków własnych i długiem zewnętrznym.

Posiadane środki w okresie pierwszego półrocza 2013 Grupa przeznaczyła na kontynuowane zadania inwestycyjne dotyczące technicznego doposażenia i unowocześniania parku maszynowego oraz finansowania obrotu.

Zdolność wywiązywania się z zobowiązań

W okresie sprawozdawczym Grupa Kapitałowa utrzymała strukturę finansowania majątku, charakteryzującą się przewagą kapitału własnego nad kapitałem obcym. Wskaźniki płynności uzyskały poprawne wielkości charakterystyczne dla pewnej i bezpiecznej obsługi zaciągniętych zobowiązań. W dającej się przewidzieć przyszłości Zarząd nie obawia się zagrożeń płynących z ewentualnych trudności w zakresie wywiązywania się Emitenta i jego Grupy Kapitałowej z bieżących zobowiązań.

XXIII. OCENA MOŻLIWOŚCI REALIZACJI ZAMIERZEŃ INWESTYCYJNYCH, W TYM INWESTYCJI KAPITAŁOWYCH, W PORÓWNANIU DO WIELKOŚCI POSIADANYCH ŚRODKÓW, Z UWZGLĘDNIENIEM MOŻLIWYCH ZMIAN W STRUKTURZE FINANSOWANIA TEJ DZIAŁALNOŚCI

W I półroczu 2013 r. trwały prace związane z zaplanowanymi inwestycjami. Szczególnie intensywne procesy wdrożeniowe miały miejsce w Słupsku w I kwartale 2013 r. Przeprowadzono szereg testów, które pozwoliły wdrożyć do produkcji nowe formy wtryskowe, w tym: nowoczesną, wysokowydajną, dwukrotną formę wtryskową na wiadra 10L oraz nową formę wiadra 12L. Uruchomiono również najnowszej generacji wielokrotne gniazdo do produkcji pojemników 1L. Ustalone harmonogramy prac były bardzo napięte, a ostateczne odbiory techniczne wymienionych inwestycji odbywały się w trakcie I półrocza 2013 roku. Gniazdo produkcyjne na pojemniki 1L formalnie zostało przyjęte protokołem w III kwartale 2013 r.

W pierwszych 6 miesiącach 2013 roku trwały intensywne prace wdrożeniowe nowych systemów informatycznych. Inwestycja w pierwszy z systemów, który jest kluczowy dla monitorowania pracy maszyn, w tym wydajności oraz jakości ich pracy, zostanie zakończona z końcem III kwartału 2013 roku. Drugim i zarazem najważniejszym z systemów informatycznych jest system klasy ERP. W tym przypadku prace są mocno zaawansowane, a planowany na 1 października start realny do zrealizowania przy dużej dyscyplinie pracy po stronie firmy wdrożeniowej oraz spółki Plast-Box S.A.

Pozostałe projekty inwestycyjne zaplanowane w zakładach w Polsce oraz na Ukrainie obejmują uzupełnienie parku maszynowego

oraz narzędziowego, modernizację i doposażenie urządzeń mające na celu utrzymanie ciągłości wszystkich procesów produkcyjnych oraz zachowanie wysokiej jakości produkowanych wyrobów z tworzyw sztucznych. Mniejsze inwestycje mają charakter odtworzeniowy a ich zakres oraz wartość nie wpływa na bieżącą działalność Grupy Kapitałowej.

W I półroczu 2013 roku łączna wartość poniesionych wydatków na nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz na nabycie rzeczowych aktywów trwałych przez spółki z Grupy Kapitałowej Plast-Box wyniosła 3 mln zł. Na drugie półrocze 2013 r. łączne wydatki w Grupie szacowane są na poziomie 4,5-5 mln zł.

Grupa Kapitałowa Plast-Box korzysta ze zgromadzonych środków własnych oraz posiuguje się zewnętrznymi źródłami finansowania w tym z kredytów obrotowych oraz leasingu.

XXIV. INFORMACJE NA TEMAT RYZYKA: ZMIANY CEN, KREDYTOWEGO, ISTOTNYCH ZAKŁÓCEŃ PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ORAZ UTRATY PŁYNNOŚCI FINANSOWEJ, NA JAKIE NARAŻONA JEST JEDNOSTKA A TAKŻE PRZYJĘTYCH PRZEZ JEDNOSTKĘ CELACH I METODACH ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM, ŁĄCZNIE Z METODAMI ZABEZPIECZENIA ISTOTNYCH RODZAJÓW PLANOWANYCH TRANSAKCI, DLA KTÓRYCH STOSOWANA JEST RACHUNKOWOŚĆ ZABEZPIECZEŃ

Zarząd nie widzi zagrożeń związanych z utratą zdolności wywiązywania się ze zobowiązań Spółki.

Grupa Kapitałowa „PLAST-BOX” S.A. prowadząc swoją działalność gospodarczą narażona jest na ryzyko finansowe, a w szczególności na następujące rodzaje tego ryzyka:

1. ryzyko kredytowe,
2. ryzyko rynkowe w tym:
 - ryzyko stóp procentowych,
 - ryzyko walutowe,
 - ryzyko cen towarów.
3. ryzyko płynności.

Ryzyko kredytowe

Przez ryzyko kredytowe Grupa Kapitałowa rozumie prawdopodobieństwo nieterminowego lub całkowitego braku wywiązania się kontrahenta firmy ze zobowiązań. Ryzyko kredytowe wynikające z niemożności wypełnienia przez strony trzecie warunków umowy dotyczących instrumentów finansowych. Grupa Kapitałowa stosuje zasadę zawierania transakcji dotyczących instrumentów finansowych z wieloma podmiotami charakteryzującymi się wysoką zdolnością kredytową. Przy wyborze partnerów finansowych, którym Spółka powierza część swoich aktywów kieruje się przede wszystkim ich pozycją, renomą oraz reputacją rynkową.

Grupa Kapitałowa „PLAST-BOX” S.A. posiada ekspozycję na ryzyko kredytowe z tytułu:

- należności handlowych,
- transakcji lokacyjnych,
- udzielonych gwarancji finansowych.

Przed zawarciem umów sprzedaży o znacznej wartości przeprowadzana jest weryfikacja i analiza sytuacji finansowej przyszłego odbiorcy na podstawie ogólnie dostępnych informacji finansowych spółki. Proces weryfikacyjny jest stosowany również w sytuacjach rozszerzania bieżącej współpracy handlowej. Analizy dokonywane są w oparciu o materiały z wywiadowni gospodarczych, informacji udostępnionych przez ubezpieczyciela bądź bezpośrednio od kontrahenta.

Spółka przeprowadza bieżące analizy w zakresie wykonywania przez odbiorców warunków umów w obszarze rozliczeń finansowych. Transakcje handlowe sprzedaży dokonywane są na zasadach rynkowych i nie odbiegają od przyjętych standardów w obszarze udzielonego tzw. kredytu kupieckiego. Jednostka dominująca Plast-Box S.A. standardowo zawiera co roku ubezpieczenie należności handlowych z firmami Euler Hermes oraz KUKE. W relacjach handlowych na Ukrainie ten instrument nie jest stosowany dlatego powszechne są wszelkiego rodzaju przedpłaty oraz zaliczki ograniczające ryzyko niewypłacalności kontrahenta.

Grupa Kapitałowa „PLAST-BOX” S.A. identyfikuje, mierzy i minimalizuje własną ekspozycję kredytową na poszczególne instytucje finansowe, w których zaciągnęła kredyty inwestycyjne, obrotowe oraz inne zobowiązania leasingowe. Monitoring polega na comiesięcznej analizie wskaźników wynikających z kowenantów zawartych w umowach kredytowych oraz leasingowych.

W ramach Grupy Kapitałowej funkcjonuje gwarancji kredytowa udzielona przez Jednostkę Dominującą w dniu 18.10.2010 r. spółce zależnej "Plast-Box Ukraina", która podpisała z Sovereign Star Trade Finance Limited z siedzibą w Londynie (Wielka Brytania) umowę na finansowanie zakupu maszyn i urządzeń w kwocie 872.943,2 EUR. W umowie jako gwarant spłaty pożyczki występuje "Plast-Box SA" w Słupsku. Gwarancja korporacyjna będzie obowiązywała przez okres 5 lat, tj. do momentu spłaty całości zobowiązań wynikających z umowy.

Bazując na historii spłat powyższego zobowiązania nie przewiduje się problemów w spłacie pożyczki przez Spółkę córkę z Ukrainy.

Dzięki wymienionym działaniom Grupa Kapitałowa nie przewiduje poniesienia istotnych strat z tytułu ryzyka kredytowego.

Ryzyko rynkowe

Poprzez ryzyko rynkowe Grupa Kapitałowa rozumie prawdopodobieństwo niekorzystnego wpływu zmiany warunków na rynkach finansowych i towarowych na wartość ekonomiczną lub jej wynik finansowy.

Podstawowym zadaniem w procesie zarządzania ryzykiem rynkowym jest identyfikacja, pomiar, monitorowanie i ograniczanie podstawowych źródeł ryzyka, do których zalicza się:

- ryzyko walutowe,
- ryzyko stopy procentowej,
- ryzyko cen towarów (polipropylen, polietylen).

Ryzyko walutowe

Przez ryzyko walutowe Grupa Kapitałowa rozumie prawdopodobieństwo niekorzystnego wpływu zmiany kursów walutowych na wynik finansowy Grupy Kapitałowej.

Ryzyko dewaluacji hrywny, która może spowodować znaczny wzrost zadłużenia denominowanego w obcych walutach w przypadku Plast-Box Ukraina jest to EURO.

W I półroczu 2013 roku spółka Plast-Box S.A. dokonała dwóch transakcji zabezpieczeń kursu na parze walutowej EUR/PLN w formie transakcji typu forward. Na dzień 30.06.2013 roku żadna ze spółek z Grupy Kapitałowej Plast-Box nie posiadała otwartych pozycji terminowych.

Ryzyko stopy procentowej

Przez ryzyko stopy procentowej Grupa Kapitałowa rozumie prawdopodobieństwo niekorzystnego wpływu zmiany stóp procentowych na wynik finansowy Grupy Kapitałowej.

W I półroczu 2013 roku Grupa Kapitałowa nie przeprowadzała transakcji zabezpieczeń na stopę procentową.

Ryzyko towarowe

Przez ryzyko towarowe Grupa Kapitałowa rozumie prawdopodobieństwo niekorzystnego wpływu zmiany cen towarów na wynik finansowy Grupy Kapitałowej.

Ryzyko cenowe w Grupie Kapitałowej związane jest głównie z kontraktowaniem polipropylenu oraz polietylenu na rynkach europejskich. Niestety brak płynnych instrumentów zabezpieczających nie pozwala Grupie Kapitałowej na podjęcie skutecznych działań zabezpieczających pomimo zidentyfikowanej i zbadanej wielkości ekspozycji na działanie tego ryzyka. Poza ryzykiem zmienności cen w tym obszarze Grupa Kapitałowa boryka się z silnymi działaniami ograniczającymi dostęp do surowca mającymi na celu sterowanie cenami oferowanych tworzyw sztucznych.

Ryzyko płynności

Głównym zadaniem w procesie zarządzania ryzykiem płynności jest bieżąca kontrola i planowanie poziomu płynności. Ewentualne zakłócenia w przepływach pieniężnych są monitorowane, ich przyczyny analizowane i w konsekwencji podejmowane są odpowiednie kroki mające na celu rozwiązanie powstałych problemów. W skali działalności Grupy Kapitałowej takie sytuacje zdarzają się sporadycznie, a Grupa Kapitałowa przygotowana jest na taką ewentualność dysponując stałym dostępem do różnych instrumentów finansowych w tym m.in. w niewykorzystanych liniach kredytowych w rachunkach bieżących.

Grupa Kapitałowa „PLAST-BOX” S.A. bieżąco kontroluje i planuje poziom swojej płynności finansowej.

Dodatkowe informacje odnoszące się do niniejszego punktu znajdują się również w Nocie nr 6 i 7 „Informacji dodatkowej” do sprawozdania finansowego.

XXV. OCENA CZYNNIKÓW I NIETYPOWYCH ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPŁYW NA WYNIK Z DZIAŁALNOŚCI ZA ROK OBROTOWY, Z OKREŚLENIEM STOPNIA WPŁYWU TYCH CZYNNIKÓW LUB NIETYPOWYCH ZDARZEŃ NA OSIĄGNIĘTY WYNIK

Szczególnym należy podkreślić, iż podobnie jak w I półroczu 2012 Grupa Kapitałowa borykała się ze znaczną zmiennością kosztów wytworzenia swoich wyrobów z powodu ograniczania dostępności podstawowych surowców, a także znacznych wahań cen polipropylenu oraz polietylenu

Zarząd ocenia, iż czynnik ten będzie determinował dalsze wyniki oraz działania Grupy Kapitałowej w najbliższym okresie czasu.

XXVI. CHARAKTERYSTYKA ZEWNĘTRZNYCH I WEWNĘTRZNYCH CZYNNIKÓW ISTOTNYCH DLA ROZWOJU GRUPY KAPITAŁOWEJ ORAZ OPIS PERSPEKTYW ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI CO NAJMNIEJ DO KOŃCA ROKU OBROTOWEGO NASTĘPUJĄCEGO PO ROKU OBROTOWYM, ZA KTÓRY SPORZĄDZONO SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZAMIESZCZONE W RAPORCIE ROCZNYM, Z UWZGLĘDNIENIEM ELEMENTÓW STRATEGII RYNKOWEJ PRZEZ NIEGO WYPRACOWANEJ

Decydujące znaczenie dla rozwoju Grupy Kapitałowej ma konsekwentna realizacja długoterminowej strategii działalności, polegającej na oferowaniu produktów i towarów przede wszystkim małym i średnim podmiotom. Jednocześnie dalsze możliwości rozwoju Grupa Kapitałowa upatruje również w związku z funkcjonowaniem zakładu produkcyjnego na Ukrainie i dynamiczny wzrost udziału Grupy w rynkach Europy wschodniej.

Podstawowe czynniki zewnętrzne, które będą miały wpływ na przyszłe wyniki:

1. Ogólna sytuacja gospodarcza w Polsce i na Ukrainie, jak również ustabilizowana sytuacja największych gospodarek strefy Euro które przekładają się na poziom popytu na produkty Emitenta zarówno w kraju jak i za granicą,
2. Koniunktura w kluczowych branżach generujących popyt na produkty Emitenta – budowlanej i chemicznej (głównie segment farb i lakierów) oraz spożywczej,
3. Ceny najważniejszych surowców,
4. Kształtowanie się kursów walutowych, w szczególności: EUR/PLN, EUR/UAH
5. Poziom nateżenia konkurencji na rynku,
6. Efektywność utrzymywania dobrych relacji z kluczowymi odbiorcami i pozyskiwanie nowych klientów, w szczególności na rynku ukraińskim i innych rynkach wschodnich.

Plany i przewidywania w zakresie czynników wewnętrznych wpływających na przyszłe wyniki:

Bieżące funkcjonowanie obu zakładów odznacza się dużą stabilnością w zakresie organizacji i bezpieczeństwa pracy.

Obecnie nie istnieją żadne wewnętrzne zagrożenia mogące mieć wpływ na przyszłe funkcjonowanie firm w Polsce oraz na Ukrainie.

XXVII. ZMIANY W PODSTAWOWYCH ZASADACH ZARZĄDZANIA PRZEDSIĘBIORSTWEM EMITENTA I JEGO GRUPĄ KAPITAŁOWĄ

W I półroczu 2013 nie wystąpiły zmiany w podstawowych zasadach zarządzania w ramach jednostek organizacyjnych Grupy Kapitałowej Plast-Box S.A.

XXVIII. WSZELKIE UMOWY ZAWARTE MIĘDZY EMITENTEM A OSOBAMI ZARZĄDZAJĄCYMI, PRZEWIDUJĄCE REKOMPENSATĘ W PRZYPADKU ICH REZYGNACJI LUB ZWOLNIENIA Z ZAJMOWANEGO STANOWISKA BEZ WAŻNEJ PRZYCZYNY LUB GDY ICH ODWOŁANIE LUB ZWOLNIENIE NASTĘPUJE Z POWODU POŁĄCZENIA EMITENTA PRZEZ PRZEJĘCIE

Nie wystąpiły.

XXIX. ŁĄCZNA LICZBA I WARTOŚĆ NOMINALNA WSZYSTKICH AKCJI (UDZIAŁÓW) EMITENTA ORAZ AKCJI I UDZIAŁÓW W JEDNOSTKACH POWIĄZANYCH EMITENTA, BĘDĄCYCH W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH (DLA KAŻDEJ OSOBY ODDZIELNIE)

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadały żadnych akcji Spółki.

XXX. NABYCIE UDZIAŁÓW (AKCJI) WŁASNYCH, A W SZCZEGÓLNOŚCI CELU ICH NABYCIA, LICZBIE I WARTOŚCI NOMINALNEJ, ZE WSKAZANIEM, JAKĄ CZĘŚĆ KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO REPREZENTUJĄ, CENIE NABYCIA ORAZ CENIE SPRZEDAŻY TYCH UDZIAŁÓW (AKCJI) W PRZYPADKU ICH ZBYCIA

Zarząd Przetwórstwa Tworzyw Sztucznych „PLAST-BOX” SA (Spółka) w wykonaniu uchwały nr 17 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 30 marca 2012 r. (Raport bieżący nr 11/2012 z 31 marca 2012 r.) poinformował, że podjął decyzję o rozpoczęciu Programu odkupu akcji własnych przez Spółkę („Program Odkupu”).

Odkup akcji własnych w ramach Programu Odkupu rozpoczął się w dniu 20 czerwca 2012 r. Program Odkupu trwać będzie do dnia nabycia wszystkich akcji przeznaczonych do nabycia przez Spółkę w ramach Programu Odkupu lub do wyczerpania środków finansowych przeznaczonych na Program Odkupu, jednakże nie dłużej niż do dnia 29 marca 2017 r.

Spółka przeznaczyła na nabywanie akcji własnych w ramach Programu Odkupu kwotę do 5.000.000 zł.

Łączna wartość nominalna nabywanych akcji nie może przekroczyć 20 % wartości kapitału zakładowego Spółki tj. 8.812.280,00 zł (8.812.280 akcji).

Wszystkie akcje nabyte w ramach realizacji Programu Odkupu Zarząd przeznaczy do umorzenia. Po zakończeniu Programu Odkupu Zarząd Spółki zgłosi do porządku obrad najbliższego Walnego Zgromadzenia Spółki uchwałę w sprawie umorzenia akcji nabytych przez Spółkę w ramach Programu Odkupu.

Tabela 10. Skup akcji własnych przez Spółkę w okresie 01.01.2013 do 30.06.2013 roku:

Okres transakcji	Ilość akcji	Średnia cena jedn.	Wartość transakcji	Udział w kapitale zakładowym
Razem	503 587	2,30 zł	1 156 584 zł	1,14%

Łączna wartość transakcji skupu akcji własnych w okresie sprawozdawczym wyniosła **1 156 584 zł**, a łączna ilość skupionych akcji wyniosła **503 587** sztuk. Powyższe akcje stanowią **1,14 %** kapitału zakładowego spółki.

Od początku trwania programu skupiono **1 189 413** sztuk akcji własnych na łączną wartość **2 837 071 zł**, które stanowią **2,7%** kapitału zakładowego spółki.

XXXI. INFORMACJE O ZNANYCH EMITENTOWI UMOWACH (W TYM RÓWNIEŻ ZAWARTYCH PO DNIU BILANSOWYM), W WYNIKU KTÓRYCH MOGĄ W PRZYSZŁOŚCI NASTĄPIĆ ZMIANY W PROPORCJACH POSIADANYCH AKCJI PRZEZ DOTYCHCZASOWYCH AKCJONARIUSZY I OBLIGATARIUSZY

Nie wystąpiły.

XXXII. INFORMACJE O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH

Nie występuje.

XXXIII. INFORMACJA O DACIE ZAWARCIA PRZEZ EMITENTA UMOWY Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH, O DOKONANI E BADANIA LUB PRZEGLĄDU SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO LUB SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ORAZ OKRESIE, NA JAKI ZOSTAŁA ZAWARTA TA UMOWA

Rada Nadzorcza Spółki w dniu 23 maja 2013 r., zgodnie z obowiązującymi przepisami i zakresem kompetencji, podjęła uchwałę o wyborze biegłego rewidenta do przeprowadzenia badania skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki za rok 2013, w tym półrocznego przeglądu sprawozdania skonsolidowanego i jednostkowego.

Wybrany podmiotem jest Kancelaria Porad Finansowo – Księgowych dr Piotr Rojek Spółka z o.o. z siedzibą w Katowicach (40-286), ulica Floriana 15, wpisana na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdania finansowego pod numerem 1695.

Spółka korzystała dotychczas z usług w/w podmiotu przy badaniu sprawozdań finansowych.

XXXIV. NAJWAŻNIEJSZE OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU

W pierwszym półroczu 2013 komórka BiR zajmowała się systematyzacją i badaniem nowych tworzyw, koncentratów barwiących oraz innych dodatków. Celem prac było określenie właściwości mechaniczno – udarnościovych, reologicznych oraz odporności na warunki atmosferyczne. Zadaniem działu było poszukiwanie takich rozwiązań surowcowych, które zminimalizowałyby istniejące problemy lub likwidowały je całkowicie. Badania i rozwój koncentrują się na poprawie właściwości udarnościovych, stabilizacji UV tworzyw i wsadu oraz koncentratów barwiących. Przedmiotem badania są tworzywa elastomerowe.

Komórka BiR uczestniczyła w testach folii etykiet IML przeznaczonych do produkcji na nowym gnieździe produkcyjnym 01BIS/5, w celu wyselekcjonowania optymalnych parametrów jakościowych folii co przełożyło się bezpośrednio na zminimalizowanie brakowości na wyrobach.

Dział dokonywał oceny nowych możliwości produkcyjnych. Analizowano możliwość wyprodukowania zakrętki „flip-top”, „oddychającej pokrywki” oraz opakowania pod wsady typu „mleko w proszku”. Efektem pracy są raporty, będące podstawą do analizy opłacalności ekonomicznej projektów.

Dział BiR współpracuje z wieloma firmami z Polski oraz państw zachodnich, dostawcami wtryskarek, form, robotów oraz systemów IML. Zajmuje się wdrażaniem norm jakościowych, znaków towarowych oraz nadzorem nad szeroko rozumianymi atestami bezpieczeństwa żywności.

W I półroczu 2013 Dział Badania i Rozwoju zakupił urządzenie do pomiarów spektrofotometrycznych i kontroli jakościowej wybarwienia i kolorów, które pozwala na dokładną analizę prawidłowości wybarwienia produktów oraz odrzucanie wadliwych partii koncentratów barwiących.

XXXV. INFORMACJE DOTYCZĄCE ZAGADNIENI ŚRODOWISKA NATURALNEGO

Spółka spełnia wszystkie warunki wymagane prawem względem przestrzegania norm ochrony środowiska naturalnego.

XXXVI. INFORMACJA O POSIADANYCH PRZEZ GRUPĘ KAPITAŁOWĄ ODDZIAŁACH (ZAKŁADACH)

Grupa Kapitałowa Plast-Box SA posiada dwa zakłady produkcyjne. Pierwszy znajduje się w Polsce w Słupsku natomiast drugi umiejscowiony jest w Czernihowie na Ukrainie i funkcjonuje jako oddzielna jednostka obrachunkowa.

Przedmiotem niniejszego Sprawozdania są wyniki działalności zrealizowane w obu zakładach w Polsce i na Ukrainie.

Podpisy wszystkich Członków Zarządu PTS „Plast-Box” S.A.:

27 sierpnia 2013 r.	Krzysztof Pióro	Prezes Zarządu
<i>data</i>	<i>imię i nazwisko</i>	<i>funkcja</i>	<i>podpis</i>

27 sierpnia 2013 r.	Andrzej Sadowski	Członek Zarządu
<i>data</i>	<i>imię i nazwisko</i>	<i>funkcja</i>	<i>podpis</i>